

CLARA

UMA PUBLICAÇÃO DO KHL GROUP

www.construcaolatinoamericana.com

Novembro de 2018 |
Ano 8 | Número 9

Guia M&T Expo 2018

FOCO MÉXICO



17

OBRA RODOVIÁRIA



22

LEILÕES



29

COMSA



32



Não existe outra lança de potência total que tenha esta tabela de capacidades no raio

NOVO! Guindaste para terrenos acidentados Link-Belt

100|RT

Guindastes para terrenos acidentados de 90 m

- AMAIS LONGA LANÇA DE POTÊNCIA TOTAL EM SUA CATEGORIA
- TECNOLOGIA MAIS RECENTE, SIMPLES, COM LANÇA DE ELEVAÇÃO DE OPERADOR ÚNICO, MINIMIZA O TRABALHO EM ALTURA!
- PACOTE DE VISÃO LINK-BELT
- TRABALHE COM FILTROS DE MONTAGEM REMOTA, VERIFICAÇÃO DE FLUIDOS, BEM COMO VERIFICAÇÃO CENTRALIZADA DE GRAXA E PRESSÃO PRESENTES



Link-Belt®

C R A N E S

www.linkbelt.com



Link-Belt Cranes



Link-Belt Cranes



@LinkBeltCranes

**OBTENHA MAIS INFORMAÇÕES COM SEU
REVENDEDOR AUTORIZADO LINK-BELT**

ARGENTINA

Paramount Gruas
+54-11-4392-1669
Buenos Aires, Argentina

BRAZIL

Demarc
+55 21 2524-9611
Rio de Janeiro, Brazil

BMC Brasil Maquinas

+55-11-3036-4000
San Paulo, Brazil

CHILE

Paramount Gruas
+ 562-2431-5023
Santiago, Chile

COLOMBIA

Mercovil
+57-4-444-5587
Medellin, Colombia

COSTA RICA, HONDURAS & NICARAGUA

Contractor World Supply Corp
+ 786-229-6617

EQUADOR

Maquimax
+593-4-600-4242
Guayaquil, Ecuador

MEXICO

MADISA
+ 52-81-8400-2000
Nuevo Leon, Mexico

PANAMA

Cardoze & Lindo, S.A.
+ 507-274-9300
Panama City, Panama

PERU

Montacargas Zapler S.R.L.
+ 511-399-1930
Lima, Peru

TRINIDAD

Paramount Transport
& Trading Co., Ltd.
+ 868-653-3802
Marabella, Trinidad

VENEZUELA

Sunimca
+ 58-261-731-5589
Maracaibo, Zulia, Venezuela

EQUIPE EDITORIAL

EDITOR Cristián Peters

e-mail: cristian.peters@khl.com

EDITOR ASSISTENTE Fausto Oliveira

e-mail: fausto.oliveira@khl.com

EQUIPE EDITORIAL Lindsey Anderson, Alex Dahm, Steve Ducker, Sandy Guthrie, Joe Malone, D. Ann Shiffler, Euan Youdale

DIRETORA DE PRODUÇÃO E CIRCULAÇÃO

Saara Rootes

GERENTE DE PRODUÇÃO Brenda Burbach

ASSISTENTE DE PRODUÇÃO Anita Bhakta

GERENTE DE DESIGN Jeff Gilbert

GERENTE DE DESIGN DE EVENTOS

Gary Brinklow

DESIGNERS Jade Hudson, Mitchell Logue

DIRETORA DE FINANCEIRO Paul Baker

GERENTE FINANCEIRO Alison Filtness

ASSISTENTE FINANCEIRO Gillian Martin

CONTROLE DE CRÉDITO Carole Couzens

GERENTE REINO UNIDO Anne Chittenden

DIRETOR DE NEGÓCIOS Peter Watkinson

GERENTE DE MARKETING Helen Knight

GERENTE DE VENDAS Wil Holloway

e-mail: wil.holloway@khl.com

Tel: +1 312 929 2563

EXECUTIVO DE VENDAS DA AMÉRICA LATINA

Milena Jiménez

e-mail: milena.jimenez@khl.com

Tel: +56 2 28850321

ESCRITÓRIO DE VENDAS EUROPA

Alister Williams

e-mail: alister.williams@khl.com

Tel: +1 843 637 4127

ESCRITÓRIO DE VENDAS CHINA

Cathy Yao

e-mail: cathy.yao@khl.com

Tel: +86 10 6553 6676

ESCRITÓRIO DE VENDAS COREIA

CH Park

e-mail: mci@unitel.co.kr

Tel: +82 2 730 1234

GERÊNCIA

CEO James King

CFO Paul Baker

PRESIDENTE & COO Trevor Pease

ESCRITÓRIOS DA KHL

ESCRITÓRIO CENTRAL

KHL Group Americas LLC

3726 E. Ember Glow Way

Phoenix, AZ 85050, EUA

Tel: +1 480 659 0578

ESTADOS UNIDOS / CHICAGO

205 W. Randolph St., Suite 1320

Chicago, IL 60606, EUA

Tel: +1 312 929 3478

CHILE

Manquehue Norte 151, of. 1108,

Las Condes, Santiago, Chile

Tel: +56-2-28850321

BRASIL

Rua das Laranjeiras 347/505

Rio de Janeiro, Brasil.

Fono: +55-21-22250425.

REINO UNIDO

Southfields, Southview Road

Wadhurst, East Sussex TN5 6TP,

Reino Unido

Tel: +44 1892 784088

CHINA

Escritório de Representação em Pequim

Room 769, Poly Plaza, No.14, South Dong

Zhi Men Street, Dong Cheng District,

Beijing, P.R.China 100027

Tel: +86 10 6553 6676

Competitividade

Em meados de outubro o Fórum Econômico Mundial (WEF) lançou seu novo informe com o Índice de Competitividade Global 2018, relatório que conta com uma nova estrutura e novo ranking (focado na mudança tecnológica e no que o WEF chama de Quarta Revolução Industrial, que se traduz em capital humano, inovação, resiliência e agilidade). A nova metodologia impede comparações com informes anteriores.

O Índice de Competitividade Global 4.0 mede a competitividade de 140 economias (90% do PIB do mundo) através de 98 indicadores organizados em 12 pilares considerados motores da produtividade: instituições, infraestrutura, adoção de tecnologias da informação e comunicação, estabilidade macroeconômica, saúde (expectativa de vida), educação e habilidades, mercado de produtos, mercado de trabalho, sistema financeiro, tamanho de mercado, dinamismo de negócios e capacidade de inovação. Cada indicador é medido em escala de 1 a 100, dependendo do grau de avanço da economia.

Lidera o ranking o país mais próximo da fronteira da competitividade, os Estados Unidos, graças a seu dinamismo empresarial, cultura empreendedora e sistema financeiro, entre outros aspectos. Cingapura, Alemanha, Suíça e Japão fecham o top 5.

Com relação à América Latina, o informe registra que a competitividade na região continua frágil e pode ser ameaçada por uma série de fatores, entre os quais menciona o possível aumento do protecionismo comercial dos EUA, um transbordamento da crise econômica e humanitária da Venezuela, a incerteza política surgida nas eleições das maiores economias da região, o Brasil e o México, e as interrupções provocadas por desastres naturais nas economias caribenhas.

O índice médio do mundo é de 60, e apenas cinco países latino-americanos estão acima disto. O Chile lidera a região na posição 33 (com pontuação de 70,3), seguido pelo México na posição 46, depois Uruguai (53), Costa Rica (55) e Colômbia (60).

Abaixo da média mundial ficam o Peru (63), Panamá (64), Brasil (72), Trinidad e Tobago (78), Jamaica (79), Argentina (81), República Dominicana (82), Equador (86), Paraguai (95), Guatemala (96), El Salvador (98), Honduras (101), Nicarágua (104), Bolívia (105), Venezuela (127) e Haiti. Este último, com quase a metade da pontuação do Chile (36,5) fecha a região na posição 138.

Cristián Peters

Editor *Construção Latino-Americana*

Gerente de Operações para a América Latina

KHL Group Américas

T. +56-2-28850321 / C. +56-9-77987493

Manquehue Norte 151, of 1108. Las Condes, Santiago, Chile





DO AUMENTO DA VIDA ÚTIL DO ÓLEO LUBRIFICANTE À OTIMIZAÇÃO DA JORNADA

JUNTOS, TUDO É POSSÍVEL

Serviços inovadores que agregam valor. Pequenas mudanças podem fazer grande diferença tanto para a produtividade de um equipamento como para a efetividade da sua operação. Nosso especialistas técnicos combinam conhecimento da indústria, expertise e serviços como o LubeAdvisor para ajudá-lo a encontrar o lubrificante certo, minimizar a ociosidade, aumentar a produtividade e o tempo de vida da máquina. Para saber como nós podemos ajudá-lo a construir o sucesso, visite shell.com/lubricants

SHELL LUBRICANTS
TOGETHER ANYTHING IS POSSIBLE



CAPA



Veja matéria sobre a M&T Expo na página 37.

ELABORADO POR



www.khl.com

ISSN 2160-4126

© Copyright KHL Group Americas LLC, 2018

Auditada pela BPA

BPA Worldwide é o recurso de verificação de audiência e conhecimento de meios para a indústria global. O processo de auditorias de meios da BPA Worldwide proporciona segurança, conhecimento e benefícios aos proprietários e compradores de meios dedicados ao *business to business*.

Todos os direitos reservados. Nenhuma parte desta revista pode ser reproduzida, sem o consentimento prévio por escrito.

Construção Latino-Americana se esforça para garantir que o conteúdo editorial e a publicidade da revista sejam verdadeiros e corretos, mas KHL Group Americas LLC não se responsabiliza por qualquer falha e as opiniões expressas, nesta revista, não refletem aquelas da equipe editorial. A editora também não se responsabiliza por situações decorrentes da utilização das informações da revista. O editor não se responsabiliza nem por custos ou danos resultantes do material publicitário não-publicado. A data oficial de publicação é o dia 15 de cada mês. *Construção Latino-Americana* é publicada 10 vezes por ano por KHL Group Americas, LLC 3726 East Ember Glow Way, Phoenix, AZ 85050, EUA. Este exemplar foi enviado em 2 de Novembro de 2018.

ASSINATURA: O preço da assinatura anual é US\$345. Assinaturas gratuitas são concedidas, sob circulação controlada para os leitores que preencham o formulário de assinatura e que se qualifiquem aos nossos termos de controle. O editor reserva-se o direito de rejeitar assinaturas para os leitores não qualificados.

CONSTRUCCIÓN LATINOAMERICANA



Construcción Latino-americana también está disponible en español.

PARCERIA



APOIO



NOTÍCIAS

6

A produção do mercado mundial de construção alcançará os US\$ 13 trilhões em 2022, um crescimento de 20% em relação a 2017.

MÉXICO



PAÍS EM FOCO

17

Uma visão sobre como a administração de López Obrador e a CMIC analisam o desenvolvimento da infraestrutura no país.

CONSTRUÇÃO RODOVIÁRIA

22

Sob qualquer critério, a construção rodoviária é essencial para o desenvolvimento da América Latina. Revisamos as novas tecnologias e tendências do setor.

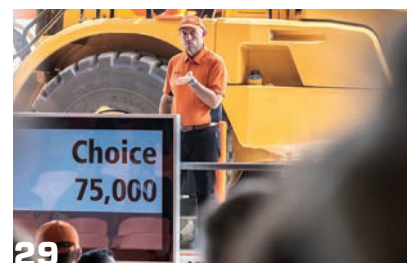


22

CONSTRUÇÃO RODOVIÁRIA

27

A Wirtgen destaca a maior produtividade de sua nova fresadora W 150 CF, que está operando no principal corredor urbano de Torreón, em Coahuila, México.



29

LEILÕES

29

Embora o mercado de leilão de máquinas usadas seja visto com receio na região, a Ritchie Bros. está apostando em mudar esta mentalidade.

CONSTRUTORA

32

A espanhola Comsa está apostando com força na América Latina, onde hoje seu faturamento ronda os US\$ 200 milhões, e continuará crescendo.



32

ENTREVISTA: VOLVO

35

Luiz Marcelo Daniel, novo presidente da Volvo CE Latin America, percebe mudanças positivas no mercado.

EVENTO: GUIA M&T EXPO

37

A CLA preparou um guia completo com as principais novidades que serão apresentadas na nova edição da principal feira latino-americana de construção e mineração.



EVENTO: BAUMA CHINA

49

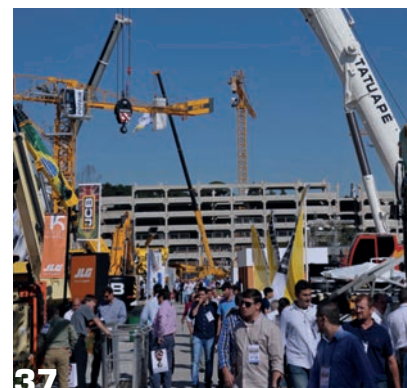
Entre os dias 27 e 30 de novembro se realizará em Xangai, China, uma nova edição da Bauma China.



ASSINATURA

50

Para assinar gratuitamente a CLA, visite: <https://subs.construccionlatinoamericana.com/register>



37



/ConstrucaoLatinoAmericana



/cla_portugues

Mercado de construção chegará aos US\$ 13 trilhões

A produção do mercado internacional de construção deverá chegar aos US\$ 13 trilhões em 2022, de acordo com um informe realizado pela GlobalData. Este número representará um aumento de pouco mais de 20% com relação à produção de US\$ 10,8 trilhões calculada para toda a indústria em 2017.

Segundo o estudo, a produção aumentará 3,6% ao ano ao longo dos próximos cinco anos.

O informe prevê que o crescimento nos mercados

emergentes continuará sendo superior ao das economias avançadas no período analisado, sendo que o Oriente Médio e a África deverão ser as regiões com maiores taxas de crescimento, com médias de 6,4%.

No Oriente Médio, o investimento de larga escala em projetos de infraestrutura, em sua maioria relacionados ao transporte, será uma força impulsionadora do crescimento da região. A indústria de construção do Catar, deverá continuar sendo uma das que mais rapidamente cresce no mundo, levada adiante por uma série de empreendimentos multimilionários, tal como os preparativos para a Copa do Mundo de 2022.



Indústria deverá crescer 3,6% ao ano, mundialmente, entre 2018 e 2022.

Embora o crescimento da produção da construção na China deverá diminuir e ficar numa média de 4,2% entre 2018 e 2022, isto deverá ser compensado por uma aceleração do crescimento na

construção da Índia.

Sobre a região, a GlobalData espera que em 2018 a construção latino-americana melhore, com crescimento em termos reais de 1% para toda a região. ■

EM DESTAQUE

PERU Alberto Ñecco, chefe da Agência de Promoção do Investimento Privado do Peru, anunciou que a entidade busca licitar 56 projetos no período entre 2019 e 2021. Divididos entre mineração e construção, estes projetos somariam investimento de US\$ 8,34 bilhões.

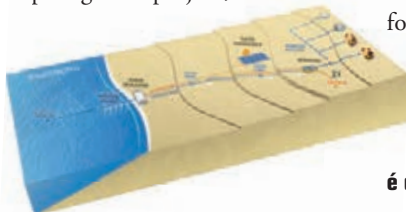
Do total dos projetos Ñecco afirmou que dois se encontram em etapa de planejamento, 40 em etapa de formulação, oito em fase de estruturação e seis na etapa de transação.

Para o que resta de 2018, o executivo afirmou que a agência continua trabalhando com o fim de concretizar os projetos relacionados com banda larga, plantas de tratamento de esgoto e outros de seu portfólio, e que este ano a entidade pretende concluir com US\$ 3,3 bilhões licitados.

Chile terá maior dessalinizadora da AL

Depois de mais um ano de avaliações, a Comissão de Avaliação Ambiental do Chile aprovou o desenvolvimento da maior planta de dessalinização de água da América Latina, projeto que terá um valor próximo a US\$ 500 milhões.

O projeto é encabeçado pela empresa Enapac (Energías y Aguas del Pacífico), criada pela chilena Trends Industrial para gerir o projeto,



em parceria com a saudita Almar Water Solutions. O objetivo é instalar uma usina de dessalinização da água do mar na região do Atacama, norte do Chile, que poderia processar até 2.630 litros de água por segundo.

“O projeto Enapac será um dos mais avançados do mundo, com uma combinação de dessalinização por osmose inversa com energia fotovoltaica”, afirmou a

Trends Industrial em

Projeto Enapac recebeu autorização ambiental. Valor é de meio bilhão de dólares.

comunicado. A planta terá sua própria fonte de energia solar (de 100 MW), uma subestação e um reservatório de água de 600 mil metros cúbicos de capacidade.

“O projeto gerará oportunidades de emprego na região, e para os fornecedores, e nossa visão é de que muitos usuários possam ter acesso a uma fonte de água sustentável, de maneira que se vão deixando de usar as águas continentais e as bacias da região, que sofrem um severo estresse hídrico”, disse Rodrigo Silva, CEO da Trends Industrial. ■

Bogotá construirá troncal viária de 13 km

O prefeito de Bogotá, Enrique Peñalosa, anunciou o início da licitação para a construção da Avenida Alsacia – Tintal, corredor que ajudará a descongestionar o centro da capital colombiana. A autopista terá 13 quilômetros e demandará um investimento de mais de US\$ 330 milhões.

O megaprojeto rodoviário “é uma avenida enorme de seis pistas, com calçadas amplas e ciclovia em toda sua extensão. É uma via que vai transformar a mobilidade desta área da cidade”.

Atualmente, os moradores da

zona sul de Bogotá demoram até 90 minutos para se deslocar em transporte público do Portal de Las Américas até suas residências. Uma vez concluída a nova via, a intenção é que este tempo se reduza a 30 minutos.

Ao todo, mais de 1,5 milhão de pessoas serão beneficiadas com este projeto. “Estão sendo compradas e demolidas mais de 1,4 mil edificações. É um grande trabalho levado adiante pelo Instituto de Desenvolvimento Urbano. Assim, as obras já estão gerando empregos em



Obra deverá ser licitada até o fim do ano.

demolição e outros serviços. Calculamos que pode gerar até 20 mil postos de trabalho”, afirmou o prefeito.

A licitação pública está aberta a consulta, e é dividida em cinco contratos. Espera-se que tudo esteja assinado até o fim do ano e que no início de 2019 comecem as obras.

Com a linha 1 do metrô e esta via, Bogotá será outra. ■

EM DESTAQUE

HONDURAS No dia 21 de setembro, Honduras inaugurou o novo atracadouro número 6 do terminal de contêineres do porto de Cortés. Com a conclusão desta obra, este passa a ser o porto de maior capacidade, eficiência e tecnologia da região conhecida como CA-4, que inclui também a Guatemala, El Salvador e Nicarágua.

No ato de inauguração, o presidente da Operadora Portuária Centro-Americana, Mariano Turnes, disse que “as obras se iniciaram em setembro do ano passado e se entregaram nos prazos e condições estabelecidos. Até agora investimos cerca de US\$ 140 milhões na infraestrutura de apoio, que se compõe de dois guindastes Super Post Panamax e uma draga de 14 metros, o que permitirá receber navios de grande envergadura”.

Com estas novas condições, o porto de Cortés aumentará sua capacidade operacional em cerca de 50%, sendo capaz de movimentar até 1,4 milhão de TEUs.

A segunda etapa de modernização do porto deverá ser iniciada em 2022, com o objetivo de aprofundar o calado.

Equador lança concorrência para rodovia em Guayaquil

Empresas equatorianas e outras de fora do país participarão da concorrência pública realizada para a construção e manutenção da Rodovia Sul de Guayaquil, no centro-sul do Equador.

A convocatória anunciada pelo presidente Lenin Moreno terá uma vigência de quatro meses. O secretário nacional de Gestão da Política do país, Paul Granda, afirmou que para que a iniciativa se concretize é necessário chamar investidores privados, o que poderia gerar milhares de postos de trabalho. “Este é um projeto de enorme envergadura, que representa um investimento de mais de US\$ 1,2 bilhão e vai gerar cerca de 8 mil empregos



Projeto prevê construção e manutenção de via com 44 km.

diretos e 4 mil indiretos”, disse a autoridade.

Granda também disse que “a obra vai permitir reduzir significativamente os tempos de traslado de grandes contêineres que chegam ao país pelo porto de Guayaquil e são transportados para dentro do país por caminhões”.

A via terá 44 quilômetros de comprimento, com duas pistas por sentido e quatro pontes que conectarão o sul da cidade com a rodovia Puerto Inca Naranjal.

A facilidade logística em Guayaquil pode fomentar o comércio com o Peru e a Colômbia. ■

Tatuzão do metrô de Quito bate recorde

São três as tuneladoras que trabalham atualmente na construção do metrô de Quito (projetado e executado pela construtora Acciona, no Consórcio Línea 1). Uma delas bateu o recorde mundial de produtividade de máquinas de sua categoria. O tatuzão batizado de Luz de América, no trecho trabalhado entre as

estações de La Magdalena e San Francisco, escavou 40,5 metros em 12 horas, e 79,5 metros em uma jornada de trabalho de 24 horas. Além disso, registrou um novo

recorde mundial de avanço, ao escavar 1.489,5 metros em 30 dias.

A Luz de América, equipamento fabricado pela alemã Herrenknecht, concluiu

sua operação no dia 2 de outubro, quando chegou ao poço de extração localizado no parque de El Arbolito, no centro de Quito, escavando 9.071 metros e colocando 6.045 aduelas ao longo de toda sua trajetória.

Este não é o primeiro recorde registrado nesta obra. Em agosto de 2017, outra tuneladora usada ali, a La Guaragua, bateu o recorde mundial de avanço ao registrar 1.131 metros em 30 dias consecutivos, desde a estação Iñaquito até a de La Carolina.

La Guaragua terminou sua operação em meados de agosto passado, enquanto a de La Carolina já havia terminado. ■



A Luz de América escavou 40,5 metros em um turno de 12 horas.

EM DESTAQUE

ARGENTINA Os navios que saem da Argentina com destino ao Pacífico chegam ao outro lado através do Estreito de Magalhães, ao sul, ou pelo Canal do Panamá, pelo norte. A viagem dura ao menos 40 dias, gerando assim altos custos logísticos que afetam a competitividade do país.

Por isso, o governador da província de La Rioja, Sergio Casas, está levando adiante o projeto de construção de um corredor interoceânico que reduza estes custos, dando aos produtos argentinos a possibilidade de escoar à Ásia através de portos chilenos.

O projeto é construir uma ferrovia que conecte o sistema Belgrano Norte, no norte da Argentina, com Copiapó, norte do Chile, onde fica o porto de águas profundas Punta Caleta, pertencente à empresa Puerto Caldera SA.

Para concretizar o projeto, é fundamental intervir nas ferrovias do sistema Belgrano Norte e construir cerca de 400 km de ferrovias para o Chile. O investimento seria de US\$ 1,8 bilhão

Bolívia busca investir em porto seco

Investimentos que podem ser de entre US\$ 600 milhões e US\$ 800 milhões estão previstos pela Bolívia para, conforme planeja o país, acelerar uma em Puerto Busch, localidade na fronteira com o Paraguai onde a Bolívia tem uma base militar.

Segundo a ministra de Planejamento Mariana Prado, o governo estaria analisando duas iniciativas para levar adiante a ativação de Puerto Busch como escoadouro comercial. “Temos diferentes soluções técnicas, há a opção de trabalhar em uma rodovia que, na nossa visão, nos parece ser a melhor opção,

ou em um canal. Em ambos os casos estamos falando de investimentos de entre US\$ 600 milhões e US\$ 800 milhões”, disse.

A opção de investir nesta ideia tem a ver com a sempre presente intenção boliviana de melhorar seus acessos ao mar. Com a criação de uma zona

de logística comercial nesta área, pode-se facilitar a saída de produtos bolivianos via Paraguai, Brasil e Argentina.

Além desta iniciativa, o país vizinho vem tentando levar adiante um acordo internacional para a construção de um trem interoceânico, projeto de US\$ 7 bilhões. ■



O país busca alternativas aos portos chilenos para suas exportações marítimas.



NOVA SÉRIE
X3E



DESCUBRA
A EVOLUÇÃO.
CONHEÇA
A NOVA
SÉRIE X3E.

Com uma marca de quase 150 anos de mercado, nós da Link-Belt, nos preocupamos em desenvolver produtos inovadores, que assegurem maior produtividade e oportunidades de sucesso aos nossos clientes. Por isso investimos na produção de ESCAVADEIRAS muito eficientes, produtivas, econômicas, confortáveis, seguras e duráveis. Trabalhamos lado a lado aos nossos clientes e parceiros, entendemos suas necessidades e desenvolvemos máquinas que unem a tradição e força americana com a tecnologia e qualidade consagradas da indústria japonesa. Conheça a nova série de escavadeiras X3E e surpreenda-se.



Marca
americana



Tecnologia
japonesa

Link-Belt
EXCAVATORS

ALE usa lançadora de viga na Argentina

A prestadora de serviços de içamento ALE vem realizando serviços de içamento de vigas de um viaduto de cinco quilômetros na Argentina, com a lançadora de vigas TLG1000.

A empresa, que é da Inglaterra, está operando na instalação de 538 vigas de concreto, de 230 toneladas cada uma, acima das ferrovias do trem San Martín, em Buenos Aires.

534 vigas estão sendo colocadas no local por esta máquina lançadora. Mas o espaço entre dois dos pilares é maior do que os vãos típicos onde este tipo de solução é usado, e foi por essa razão que usou-se este método alternativo. Como resultado disso, a TLG1000 foi a escolha.

“O novo sistema de pórtico hidráulico, com capacidade de 1.000 toneladas e estabilizadores na sua base,

foi a solução ideal por ter a capacidade para içar as seções de ponte, e levá-las a sua posição de maneira segura”, afirma a empresa em um comunicado.

Outro desafio foi a existência de uma tubulação de gás subterrânea, para o que a ALE teve que desenvolver uma solução. “Apesar de que um guindaste sobre esteira de grande capacidade fosse a solução mais simples para instalar as seções de viga, não era possível ser usado devido à grande carga sobre o solo, pois ele poderia causar uma ruptura do tubo”, diz a companhia.

O sistema de pórtico TLG1000 poderia repartir melhor a carga sobre o solo. Além disso, conta com sistema de monitoramento que dá informação automaticamente relativamente à pressão sobre o solo. Os trabalhos devem estar terminados em abril de 2019. ■



O equipamento demonstrou alta eficiência operacional e reduziu riscos.

Máquinas Epiroc na Rep. Dominicana

A Corporação Mineradora Dominicana (Cormidom), que pertence ao grupo australiano Perilya Limited, está investindo cerca de US\$ 24 milhões em sondas de perfuração e equipamentos de carregamento e transporte da Epiroc, a fim de ampliar sua operação na mina de cobre e zinco de Cerro Maimón, na República Dominicana.

O investimento inclui

equipamentos para operação a céu aberto e subterrânea, destacando-se as perfuratrizes Boomer M2 e Simba E7, além da cerregadeira subterrânea Scooptram ST18 e um caminhão de transporte Minetruck MT65, entre outras máquinas e ferramentas.

“Estamos orgulhosos de ter um sócio fundamental como a Cormidom no desenvolvimento da mina Cerro Maimón”, disse Helena



A mineradora adquiriu equipamentos por US\$ 24 milhões.

Hedbloom, vice-presidente sênior de mineração e infraestrutura da Epiroc. “Estamos comprometidos em oferecer mais produtividade e segurança aos nossos clientes com um custo total de operação menor”, agregou. ■

EM DESTAQUE

TADANO A partir de 23 de setembro, Masatoshi Hirano assumiu o comando da Tadano Brasil, em substituição a Yasuaki Kishimoto, como foi informado pela empresa através de uma carta dirigida a seus clientes.

Kishimoto, que se manteve a cargo da empresa por sete anos, primeiramente como diretor e como presidente a partir de 2017, assumirá novos desafios na sede mundial da Tadano em Tóquio, Japão. “O tempo que passei na companhia de excelentes pessoas contribuiu imensamente para meu crescimento pessoal e profissional, graças ao companheirismo de todos”, diz a carta do executivo.

Em relação a Hirano, Kishimoto afirma que o novo presidente da Tadano Brasil provém da matriz, e já atuou no segmento de vendas internacionais. “sua experiência no campo comercial agregará continuidade ao nosso trabalho neste país. Gostaria de contar com o apoio de todos nesta transição”, diz.



Caterpillar anuncia nova logo

A Caterpillar anunciou um novo look para sua logo e comunicou também que suas máquinas terão uma nova aparência, trocando o icônico desenho gráfico original, conhecido como Power Edge, pelo agora chamado “Cat Modern Hex”.

Segundo a empresa, o Cat Modern Hex combinaria suas marcas tradicionais e nomes de modelos de produtos com um audacioso hexágono vermelho tridimensional e um fundo gradeado. Diz-se que o vermelho é um retorno ao padrão gráfico usado nos primeiros tratores de esteira da companhia, lançados em 1925.

A nova marca foi desenhada pelo Caterpillar Industrial Design Group.



O nome da nova logo da fabricante é Cat modern hex.

Ed Stanbridge, gerente de identidade de produtos, afirma que “nosso objetivo era criar algo com um aspecto e sensação de qualidade superior. Quando se combina o desenho Modern Hex com o design de nossos produtos Cat, isso

recorda visualmente aos clientes que estão comprando e usando os melhores produtos do mercado”.

A companhia afirmou que toda sua linha de produtos estará atualizada com a nova marca em 2020. ■

Volvo lança novos simuladores

Pensando sempre em melhorar o treinamento dos operadores de seus equipamentos, a Volvo CE Latin America lançou uma nova geração de seus

simuladores de operação. A CLA foi convidada a Curitiba, onde a marca sueca tem sua sede latino-americana, para conhecê-los em primeira mão.

O novo simulador tem todas as funções da geração anterior, mas recebeu uma importante melhora nas suas possibilidades logísticas. O hardware é mais compacto. Toda sua estrutura computacional agora dispensa uma caixa externa que, na versão anterior, pesava mais de 100 quilos. Além de estar incorporada na estrutura, a eletrônica do novo simulador

A companhia implementou uma série de melhoras de hardware e software.

agora funciona com tensão elétrica residencial.

“Antes, a alimentação elétrica era trifásica, com tensões de até 440 volts, o que é uma tensão industrial. Agora é uma tensão convencional de 110 ou 220 volts, permitindo sua utilização em qualquer lugar”, diz o coordenador de desenvolvimento de competências da empresa, Luiz Vieira.

A parte de software também melhorou. A nova geração mede o desempenho do operador por quatro critérios: segurança, desgaste da máquina, produtividade e consumo de combustível. Esta novidade facilita a que o cliente

EM DESTAQUE

VOLVO CE A Volvo CE registrou um bom terceiro trimestre, com vendas líquidas de 18,5 bilhões de coroas suecas (cerca de US\$ 2,06 bilhões), o que foi 24% acima das vendas feitas no mesmo período do ano passado.

A receita operacional também aumentou, chegando a 2,58 bilhões de coroas suecas (cerca de US\$ 285 milhões), 27,8% acima do terceiro trimestre de 2017. A margem operacional ficou em 13,9%.

A entrada líquida de pedidos no terceiro trimestre aumentou 22% em comparação interanual. Este aumento respondeu em grande medida a um maior consumo na China e em particular na Europa, que aumentou em 53% os pedidos. Na América do Norte os pedidos cresceram 47% e na América do Sul o aumento foi de 20%.

As entregas aumentaram 17% e ficaram em 16.861 máquinas no terceiro trimestre, um bom resultado.

saiba onde seu operador tem que melhorar a performance antes de colocá-lo para trabalhar em condições reais.

A principal vantagem da nova geração é que sua estrutura é mais simples e adaptável a qualquer lugar. “O simulador está menor, mais leve e pode ser instalado em qualquer lugar por sua tensão elétrica convencional. Isto permite realizar treinamentos itinerantes, o que os faz mais produtivos”, afirma Vieira.

A novidade é positiva também para os dealers Volvo. ■



Mills e Solaris discutem fusão

As duas maiores locadoras de equipamentos do Brasil, a Mills Estruturas e Serviços de Engenharia e a Solaris Equipamentos, discutem uma possível fusão.

Os termos do acordo ainda estão em discussão, mas de acordo com a Mills pode haver uma troca de ações que faria

com que a Solaris ficasse com 30,5% das ações do novo negócio.

A fusão criaria a maior empresa de locação de máquinas do país por larga margem, combinando um valor de negócio combinado de cerca de US\$ 84 milhões da Mills e o valor próximo a US\$ 64 milhões da Solaris.

Também se criaria uma das 25 maiores empresas de locação de plataformas aéreas do mundo, com frota combinada de cerca de 8,4 mil unidades (5.723 da Mills e 2.680 da Solaris).

De acordo com a Mills, a fusão “fortaleceria sua extraordinária posição na indústria de locação de equipamentos, com um portfólio mais atrativo, maior escala e melhores perspectivas de crescimento e lucratividade, com uma otimização das



A combinação das empresas criaria uma das 25 maiores locadoras de plataformas aéreas do mundo.

operações e a absorção de potenciais sinergias”. Ambas as empresas sofreram o baque da crise econômica. Mills e Solaris venderam 16% e 23% de suas frotas, respectivamente.

A Mills tem mais de 65 anos de história, enquanto a Solaris está no mercado há 20 anos.

A Solaris foi originalmente propriedade da Sullair Argentina, mas em 2013 a maioria de suas operações foi adquirida pelo fundo de investimentos Southern Cross, e a Sullair Argentina permaneceu como minoritário.

EM DESTAQUE

FINNING A partir de um pedido de substituição de geradores por parte do pessoal das Forças Armadas da Argentina, a equipe da Finning viajou para a base de Marambio, na Antártida, para realizar tarefas de manutenção, além de capacitar os técnicos da unidade.

A FinningCat realizou com sucesso a troca de três antigos geradores 3406 por três novos geradores C15, que fazem parte das ações do Programa de Acompanhamento e Fortalecimento das Bases Antártidas Argentinas, que pertence à Secretaria de Assuntos Relativos à Antártida, Ilhas Malvinas e do Atlântico Sul e Espaços Marítimos Circundantes da Terra do Fogo.

Os grupos geradores a diesel C15 produzem de 320 a 500 kW a 60Hz, e estão projetados para satisfazer necessidades de energia em situações difíceis como esta.

Sem dúvida, um desafio operacional e logístico.

Sacyr vence nova concorrência no Peru

A espanhola Sacyr Ingeniería e Infraestructura, junto à peruana Terrak SAC, venceu a concorrência pela obra de recuperação da rodovia de 71 km que comunica Huancabamba e Canchaque, na região de Piura, no Peru. O contrato vale cerca de US\$ 125 milhões.

Entre as principais

intervenções previstas no contrato está a movimentação de terra, drenagem, asfaltamento, sinalização e segurança rodoviária, além da proteção ambiental.

Carlos Martínez Almeida, gerente da Sacyr no Peru, comentou que “estamos convencidos de que esta obra representará uma melhora na

conectividade desta região, o que afinal se traduzirá em maior bem estar e qualidade de vida para as pessoas que usam a rodovia”.

A Sacyr tem a seu serviço um total superior a 2 mil pessoas no Peru, e está tocando obras de 15 contratos, entre os quais se destaca a sede Callao-Estadio San Marcos e a Sede Villa María del Triunfo dos Jogos Panamericanos Lima 2019, além da ampliação da refinaria La Pampilla da Repsol, e a concessão do trecho número 2 da rodovia Longitudinal de la Sierra.



Construtora espanhola já conta com 15 contratos no país vizinho.

PARECIDAS, MAS NÃO AS MESMAS

Você pode aceitar uma tesoura que faz o trabalho. Ou você pode escolher entre duas linhas de tesoura JLG® que fazem muito mais.



SÉRIE R VALUE



SÉRIE ES PREMIUM

As tesouras JLG® proporcionam desempenho comprovado por meio de uma tecnologia inteligente e simples que maximiza seu tempo operacional de forma que outras marcas não conseguem. Obtenha maior vida útil da bateria, maiores velocidades de deslocamento e maior capacidade de rampa com a Série ES Premium. Ou escolha um modelo da Série R Value com proteção ativa antiburacos e componentes duráveis e de fácil manutenção. Considere nossa gama completa de tesouras, sabendo que você não precisa ficar sem os recursos mais importantes para você.

Veja o que diferencia as tesouras JLG® em jlg.com/similar-not-same



JUNTOS, CONSTRUIMOS.

SUS EXPECTATIVAS,

SUPERADAS.

Juntos, construimos su empresa. Cuando nos reunimos con clientes que trabajan en zonas de gran altitud, nos lo expresaron con rotundidad: el mayor enemigo de la rentabilidad es el tiempo de parada. Por eso hemos desarrollado una excavadora que no se detiene nunca, ni siquiera ante las condiciones de trabajo más duras. ¿Cómo lo consigue? En el corazón de la excavadora John Deere 210G hay un motor PowerTech™ Plus, que gracias a su turbocompresor de geometría variable, su culata de 4 válvulas por cilindro y su sistema de gestión electrónica del motor, desarrolla una impresionante potencia, un excepcional par a bajo régimen y una respuesta en aceleración más ágil, independientemente de la altitud o de la calidad del combustible. Véalo por sí mismo en su concesionario o en nuestra página web.



JOHN DEERE

www.JohnDeere.com

JLG reúne clientes latino-americanos no México

A JLG realizou em setembro um evento para mostrar suas mais recentes inovações em plataformas de trabalho aéreo para clientes latino-americanos. O encontro de quatro dias aconteceu em Puerto Vallarta, no México, com mais de 30 clientes

EM DESTAQUE

GRT Em 28 de outubro, um guindaste portuário Ship to Shore, profundamente corroído, será demolido no porto de San Juan, em Porto Rico. O equipamento CMI 6 tem altura de 54,8 metros com lança abaixo, e é único dado que só cabe em três portos em todo o mundo. Inaugurado em 1981, ao longo de seus 37 anos de história o guindaste carregou cerca de quatro milhões de contêineres.

“Em geral, um guindaste se desmonta peça por peça, mas o porto decidiu economizar o tempo e vai demoli-lo, o que vai demandar cortes prévios, explosões controladas e cabos. Equipamentos vão puxar os cabos até que o guindaste eventualmente caia”, explicou Tommy Felch, diretor geral da empresa GRT.

A empresa, reconhecida mundialmente pelo levantamento e transporte de cargas pesadas e engenharia especializada de movimento, tem longa história com este guindaste, pois já o moveu em três ocasiões.

provenientes de Argentina, Porto Rico, Honduras, Colômbia, República Dominicana, Brasil e do próprio México.

“Nos enche de alegria termos feito um evento para clientes com grande público para expor as inovações mais recentes da JLG para a indústria de acesso”, disse Mike Brown, vice-presidente de vendas e desenvolvimento de mercados da JLG para a América Latina. “Como líder da indústria, nossa meta com este evento foi estabelecer fortes relações comerciais com nossos clientes atuais e potenciais, dado que esta região continua aumentando sua necessidade de equipamentos de acesso em



Serviço ao cliente e educação do mercado continuam a ser cruciais para a marca de acesso.

altura”.

Conforme cresce sua presença na região, a JLG mantém mais forte o enfoque de educar o mercado e ampliar sua oferta de soluções para a indústria de locadoras latino-americanas. No evento no México, a empresa

demonstrou produtos e atualizou os clientes sobre as máquinas mais recentes, e explicou como podem ser aplicadas em áreas tão diferentes como a construção, mineração, agricultura, comércio de atacado e varejo, entre outras. ■

Distribuidora chilena Simma tem nova sede

Na primeira metade de setembro, a Simma realizou uma cerimônia de inauguração de sua nova sede no Chile, numa zona industrial da capital Santiago. A festa foi também a celebração de seus 43 anos de presença naquele mercado.

Em suas novas instalações,

com 38 mil metros quadrados de superfície e 14 mil metros quadrados construídos, ficarão as três filiais do grupo: Simma, Simmatrans e Simment. O imóvel conta com escritórios comerciais e administrativos, além de galpões para serviços de mecânica de máquinas e

armazéns para estocagem de peças.

“O novo edifício é fundamental para a estratégia comercial dos próximos anos, já que resolve a necessidade de estarmos localizados numa posição em que oferece melhores acessos para um rápido atendimento. Ao mesmo tempo nos permite ser mais ágeis, porque reunimos as três empresas do grupo em um só lugar, compartilhando recursos e tocando processos que são comuns, o que afinal beneficia os nossos clientes”, afirmou Alejandro Onetto, gerente geral da empresa. ■



Empresa é distribuidora de mais de 30 marcas de máquinas.

Precisão e distância

Por que não os dois?



 **TOPCON**

Com longo raio de operação e precisão exata,
a série RL-H5 é a nova geração de auto-niveladores a laser.

topconpositioning.com/RL-H5

Continuidade e melhora

Avaliamos como a administração de López Obrador e a CMIC estão percebendo a infraestrutura no México. Reportagem de **Gabriel Lira**.

Segundo números da Câmara Mexicana da Indústria da Construção (CMIC), em 2016 havia mais de 390 mil quilômetros de estradas no México, dos quais 12,8% pertenciam à rede troncal conformada por 9.818 km de autopistas pedagiadas, e 40.679 livres de pedágio. 24,4% correspondiam a rodovias alimentadoras e estatais, 45,1% a estradas vicinais, e 17,6% eram apenas caminhos abertos no mato com algum melhoramento. “Do total, só 40% são pavimentados, enquanto o restante 60% são apenas revestidas com terra ou

pedra”, diz o presidente nacional da CMIC, Eduardo Ramírez Leal.

Nesta linha, o dirigente setorial admite que 30% da rede federal está em condições “não aceitáveis de operação, o que requer um investimento importante de recursos para que se as conservem em boas condições”.

Em termos econômicos, pessoas próximas ao presidente eleito do México, Andrés Manuel López Obrador, reconheceram que a restrição ao gasto público prometidas pelo próximo governo a partir de sua posse em 1º de dezembro levariam a uma insuficiência no desenvolvimento da infraestrutura do país. “O investimento precisa ser muito maior do que o que podemos destinar com nossos esforços”, admitiu Javier Jiménez Espriú, próximo Secretário de Comunicação e Transportes (SCT) na inauguração do Fórum Nacional de Infraestrutura, evento do Instituto Mexicano de Executivos de Finanças (IMEF).

“O investimento público destinado a projetos de infraestrutura deveria aumentar dois pontos do PIB atual, ou seja, chegar a algo entre 3,5% e 4% do PIB”, disse o futuro secretário de Estado. Mas, como a restrição fiscal não permitirá chegar a esse objetivo, será necessário que o novo governo faça seus esforços para convencer o capital privado a participar no setor. O presidente da CMIC diz que o investimento deveria chegar a ser de 5% do PIB, contra os 2,7% atuais. “Este estímulo seria um detonador do investimento privado em todo tipo de obras e não apenas em megaprojetos”, diz Ramírez.

Mesmo com a conclusão de grandes rodovias, ampliação de aeroportos e portos, e uma melhora consistente do setor ferroviário, a verdade é que, pelos números >



Mesmo com as obras iniciadas, ainda há incertezas com relação ao financiamento do Novo Aeroporto Internacional da Cidade do México.



da Secretaria de Fazenda do México, o investimento público em infraestrutura caiu 26% desde 2015, passando de US\$ 43 bilhões então para US\$ 32 bilhões.

DESAFIOS ESTRUTURAIS

Em geral, a infraestrutura do México apresenta falhas semelhantes às que podem ser observadas em outros países da região. Uma delas, por exemplo, tem a ver com a estrutura rodoviária do país, em que “mais de 50% da carga e mais de 90% dos passageiros são transportados, e por isso precisamos de uma malha viária moderna e eficiente para que sejamos competitivos”, diz o presidente da CMIC. E completa: “é necessária a expansão da infraestrutura de transportes e logística multimodal para superar o isolamento da região Sudeste, em congruência com a estratégia de desenvolvimento das Zonas Econômicas Especiais (ZEE)”.

O desafio não é menor, já que de acordo com a própria CMIC “nos últimos três anos o entorno econômico externo teve um papel adverso para o crescimento do país; a redução nos preços do petróleo e a instabilidade financeira internacional, entre outros fatores, foram as principais causas de uma redução no investimento público e privado, o que para a indústria da construção se traduziu em uma menor execução de projetos”.

Neste sentido, a câmara afirma que os principais desafios do setor para os próximos anos têm a ver com “reestimar o investimento público; fortalecer o dinamismo do investimento privado; reestruturar e estabelecer um marco normativo eficiente que permita maior transparência nos processos de designação

O novo governo pretende investir US\$ 2 bilhões na ampliação de seis refinarias e estuda a construção de novas.



e execução de recursos destinados a obras públicas”.

Somando argumentos, Ramírez destaca que os projetos estratégicos demandarão empresas globais de grande capacidade técnica, tecnológica e de financiamento. Só assim, segundo pensa a Câmara, podem-se materializar no México a execução de projetos e poderia dar força de verdade ao crescimento do país.

Por isso, Ramírez destaca que “se devem implementar melhoras em cada etapa do ciclo de infraestrutura para assegurar que os projetos se preparem, contratem, executem e operem com maior eficácia e eficiência. Assim como também é necessária a criação de um Banco de Projetos que garanta a realização das obras de infraestrutura”.

ESTRADAS DO DESENVOLVIMENTO

Embora em trocas de governo sempre se gere algum nível de incerteza sobre os futuros projetos a implementar, a CMIC afirma que o empresariado da construção está tranquilo. “Já se prometeu dar uma maior importância à conservação e manutenção da rede de rodovias, a fim de mantê-las em ótimas condições de operação. Outra ação é estabelecer um programa importante de conectividade, no qual se pretende estabelecer as estratégias para conectar adequadamente as diferentes rodovias públicas e as alimentadoras, assim como as estradas vicinais e as rurais com a rede nacional”.

A entidade também reafirma que existe

Eduardo Ramírez Leal, presidente da CMIC.



Andrés López Obrador assumirá o governo em 1º de dezembro.

uma boa coordenação dos empresários com aqueles que ocuparão os cargos públicos, que, por sua vez, já disseram que buscarão “pavimentar as 300 vias vicinais de Oaxaca; concluir e modernizar a rodovia Oaxaca-Puerto Escondido e os trevos de acesso no estado de Campeche, Puebla e Guerrero; além de conservar a malha viária alimentadora em ótimas condições”.

Mas o elenco de promessas do novo governo de López Obrador não se resume à infraestrutura rodoviária. Entre os projetos que o novo presidente promete tocar adiante estão, entre outros: a conclusão do futuro Novo Aeroporto Internacional do México; o desenvolvimento da região do istmo por meio de uma ferrovia de cargas e facilitação fiscal para a criação de empresas; a construção do Trem Maya, com a rota Cancún-Tulum-Bacalar-Calakmul-Tenosique-Palenque; a construção de uma refinaria em Dos Bocas, estado de



Welcome! to our world

RM[®]
COMPACT CRUSHING



RM - O MEU PARCEIRO PARA A VIDA EM EQUIPAMENTOS COMPACTOS DE TRITURAÇÃO E CRIVAGEM

Maximiliano Maurino, Grupo Mitre

RUBBLE MASTER
O N.º 1 EM
EQUIPAMENTOS
COMPACTOS DE
TRITURAÇÃO

É ótimo quando o melhor se torna rotina. A RUBBLE MASTER oferece:

- equipa de assistência global com especialistas de alto desempenho
- gestão profissional de peças de reposição
- suporte vitalício para as suas máquinas Rubble Master

Os outros falam em espírito de equipa. Na Rubble Master, vivemo-lo.

WWW.RUBBLEMASTER.COM



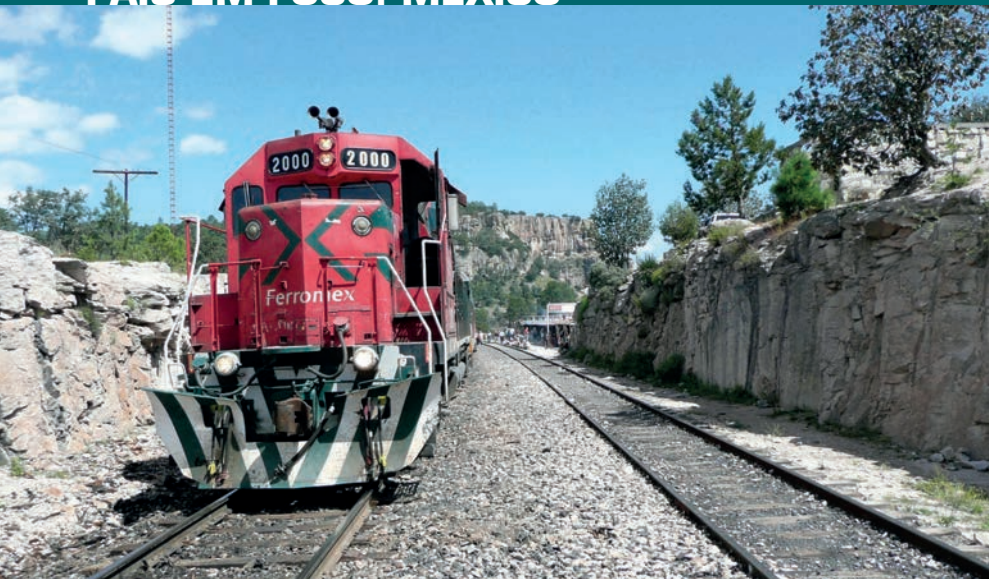
RUBBLE MASTER HHM GmbH | Im Südpark 196, 4030 Linz, Österreich | Tel.: +43 732 73 71 17 - 360 | sales@rubblemaster.com

A SUA INSTALAÇÃO MÓVEL DE DOSAGEM DE MATERIAIS ONDE QUISER

CARMIX 3500TC BETÃO ONDE QUISER

- + NOVA CARMIX CONCRETE-MATE: A BALANÇA ELETRÓNICA IDEAL, DE FÁCIL UTILIZAÇÃO E EXTREMAMENTE FIÁVEL PARA TODOS OS TIPOS DE MISTURAS
- + NOVA PROMIX: A NOSSA NOVA Sonda dentro DO CILINDRO, PARA ANALISAR O SEU BETÃO LOGO NA CABINA
- + NOVA CABINA: CONFORTÁVEL, SEGURA E VISIBILIDADE COMBINADA COM DESIGN DE VANGUARDA

CARMIX[®]
4x4 mixers & dumpers



A nova administração também está propondo alguns projetos ferroviários.

Tabasco; desenvolvimento de infraestrutura elétrica e energias alternativas, com o impulso da Comissão Federal de Eletricidade.

Neste sentido, “para conseguir isto, a CMIC está trabalhando desde já com pessoas da próxima administração, na implementação de políticas públicas de estímulo à construção e desenvolvimento da infraestrutura”, enfatiza Ramírez.

Uma vez obtidas as formas e recursos de financiamento, a CMIC reivindica um panorama de obras de infraestrutura que seriam, na visão dos empresários, prioritárias para o país, entre as quais se destacam a consolidação dos eixos troncais; os macro trevos viários de Querétaro e Guadalajara; a duplicação da capacidade portuária nos portos de Veracruz, Lázaro Cárdenas, Tuxpan, Progreso e Altamira; as ampliações nos aeroportos NAICM, Cancún, Guadalajara e Monterrey; modernizações ferroviárias nos tres México-Toluca e Chiapas-Mayab, e algumas outras obras ligadas a telecomunicações e conectividade digital.

Entrando mais no detalhamento de suas propostas, a CMIC advoga pelo avanço do projeto do istmo de Tehuantepec, onde se pretende construir uma ferrovia de carga e suas linhas auxiliares, com extensão de 300 quilômetros. O mesmo projeto pretende modernizar os portos vizinhos a esta zona, a fim de melhorar a conexão com a Ásia e os Estados Unidos, pelo que apenas

neste pacote de projetos o investimento implicado seria de US\$ 2 bilhões.

O Trem Maya, por sua vez, instalará 830 quilômetros de ferrovia que percorrerá as cidades de Cancún, Calakmul e Palenque, ou seja, toda a Riviera Maya. Este circuito custaria ao redor de US\$ 3,5 bilhões.

Por outro lado, o Programa de Construção e Modernização 2018-2024 teria um orçamento de US\$ 5,4 bilhões, dos quais 93,5% serão usados em estradas rurais, que permitam a conexão entre municípios e comunidades.

Em termos de energia elétrica, pretende-se modernizar seis refinarias com um investimento próximo aos US\$ 2 bilhões. E para além desta ideia, há em carteira o projeto de instalar 112 centrais hidrelétricas, cujo investimento é de cerca de US\$ 6,3 bilhões com capitais privados. Se for executado, este projeto aumentará em 8% a geração de energia hidrelétrica no México.

FINANCIANDO ESTRUTURAS

O presidente da CMIC afirma que “com a mudança no comando do governo federal, será aberta a porta para o desenvolvimento de políticas que estimulem um valor maior de investimento público para o desenvolvimento de infraestrutura. E confiamos que se crie um mecanismo eficiente na distribuição do gasto por parte do governo federal, dos estados e municípios, para que se atendam as principais necessidades que hoje o país tem, fortalecendo a infraestrutura produtiva com sua ampliação, modernização e reabilitação”.

Atualmente, 77% dos investimentos feitos no país para o desenvolvimento de infraestrutura são privados, em função de que é necessário “criar ou fortalecer uma série de oportunidades para o investidor, que dê como resultado sua participação em projetos de infraestrutura complementar, como rodovias, ferrovias e outras.

Por isso, Ramírez afirma que as parcerias público-privadas devem não só atender grandes projetos como, além disso, serem usadas como modelo para projetos estaduais e municipais, onde muitas vezes o poder público não tem capacidade de realizar os investimentos. “A falta de planejamento por parte do governo para desenvolver a infraestrutura tem sido um dos grandes problemas do setor, para o qual pensamos criar uma solução com a criação de um Instituto de Planejamento de Infraestrutura Autônomo e de longo prazo, que envolva governos, empresários, academia e organizações sociais, com o qual tenhamos um planejamento para os próximos quatro ou cinco períodos de governo, e não deixar o assunto simplesmente para o governante da vez”, sentencia o representante dos empresários da construção mexicana. ■



A administração também porá ênfase nos investimentos rodoviários.

T41.140SLP

O MANIPULADOR TELESCÓPICO MAIS SEGURO E VERSÁTIL NA INDÚSTRIA.



Bobcat

latinamerica.sales@doosan.com
<http://www.bobcat.com/la>

QUANDO UM DESASTRE ACONTECE, NÃO HÁ TEMPO PERDIDO

Quando o incêndio Car devastou a Califórnia, o TR80 da Bay Shore estava no centro do desastre, resolvendo a situação aos cidadãos da área.

Seja qual for o seu desafio em perfuração, o TR oferece potência e versatilidade à sua frota. Seu transporte e configuração são eficientes e econômicos. Deixe o TR te surpreender com sua capacidade para operar eficientemente em situações difíceis. Quão confiável você precisa que a sua plataforma de perfuração seja?



bayshoresystems.com

 **BAY SHORE**
SYSTEMS, INC.

Via fundamental

Sob qualquer critério, a construção rodoviária é essencial para o desenvolvimento da América Latina. Reportagem de **Fausto Oliveira**.

O melhoramento da infraestrutura latino-americana passa necessariamente pelas rodovias. Mesmo que se anunciem, como vem acontecendo, muitos investimentos ferroviários, pouco se fala de que os projetos ferroviários podem, inclusive, colocar mais demanda por estradas.

É que um sistema de trens não resolve totalmente a necessidade de transporte pesado de grandes quantidades de cargas. Cada nova linha de trens demanda infraestrutura associada, o que traz consigo a necessidade de rotas de conexão com os centros produtivos e de distribuição.

A verdade é que o panorama logístico que se deseja para a América Latina – com mais integração entre diferentes modais de transporte – nunca deixará de se basear em estradas. Fazê-las e mantê-las e, portanto, uma obrigação prioritária dos governos e autoridades que lidam com o problema da infraestrutura.

A materialidade desta operação depende de equipamentos e insumos. Como sempre fazemos, resumimos abaixo o que os principais fabricantes de máquinas rodoviárias oferecem atualmente ao mercado, e para o ano que vem.

MAQUINÁRIO

O maior fabricante de equipamentos de construção do mundo, a Caterpillar, tem para o setor rodoviário uma grande novidade. A partir de agora, sua filial no Brasil passa a oferecer sul-americano toda a linha de máquinas de construção de estradas. Se antes



Agora, a Caterpillar tem todo seu portfólio de equipamentos rodoviários à disposição do mercado latino-americano.

a CAT já oferecia um importante leque de equipamentos, a partir de agora toda sua grande gama de produtos está disponível.

“A Caterpillar sempre ofereceu ferramentas para o empresário de pavimentação. A novidade é que agora oferecemos soluções completas com tecnologia integrada. Nosso objetivo é que nossos clientes tenham tudo o que necessitam para construir estradas com um único fornecedor, por meio da ampla rede de distribuição da Caterpillar”, afirma Paulo Roesse, representante do segmento de equipamentos rodoviários da marca para os mercados do Brasil, Paraguai e Uruguai.

Alinha CAT de máquinas rodoviárias inclui compactadores de solo da Série B (com peso operacional que varia entre as 7 e as 21 toneladas métricas), a Série F de vibrocabadoras (com larguras de entre 5 centímetros e 10 metros), os novos compactadores de asfalto tandem CB7 e CB10 (que trazem como opcional um sistema oscilatório), o compactador de pneus CW34, além de fresadoras e recicladoras de solos, como é o caso dos modelos RM300 e RM500B.

“Os clientes podem contar com nossos equipamentos em qualquer obra, temos soluções que dão apoio a todas as tarefas, do início ao fim”, diz Paulo Roesse.

No que diz respeito à recuperação de asfaltos, os equipamentos de fresagem são

uma necessidade na América Latina. Não é por acaso, dado que são muitas as estradas por aqui que não têm a manutenção mais básica, precisando de uma boa fresagem para recuperar e, então, repavimentar.

Da parte do Grupo Wirtgen, da Alemanha, a fresagem sempre foi um importante elemento em sua oferta de produtos. Agora é ainda mais, com o lançamento de seu novo equipamento W 150 CF e W 150 CFi (sua diferença é a implementação de mais eletrônica embarcada no modelo CFi).

Sua principal vantagem em comparação com os modelos anteriores da marca é a largura variável da fresagem. O equipamento tem o que a Wirtgen chama de Flexible Cutter System. Basicamente, os tambores de fresagem são intercambiáveis, permitindo





Entre seus muitos produtos para vias, a Ammann destaca a vibroacabadora compacta AFT 200-2.

VIBROACABADORAS

larguras de fresagem de 600mm, 900mm, 1200mm e 1500mm. Esta variedade de larguras seria por si só uma versatilidade a destacar.

Mas, se se utiliza o tambor de 1500mm, o sistema pode receber um kit de alargamento que amplia a caixa do tambor em 300mm adicionais. O que significa que a fresadora W 150 CF (e CFi) pode trabalhar com largura de até 1800mm.

Outra característica interessante do equipamento é o raio de movimento da cinta de descarga do material fresado. A cinta pode se movimentar até 60 graus para cada lado. Isso é importante porque dá à operação a possibilidade de ter o caminhão ao lado da fresadora, evitando dificuldades relacionadas com a largura da pista e outros problemas logísticos.

“Acreditamos que em cada etapa da construção o equipamento bem escolhido garante a produtividade, a rentabilidade e a qualidade total da obra. As inovações do Grupo Wirtgen agregam ainda mais eficiência e segurança à execução, junto às inovações de engenharia que são desenvolvidas para construir e manter as rodovias com qualidade superior”, diz o presidente comercial da Ciber Equipamentos Rodoviários, subsidiária do grupo no Brasil, Luiz Marcelo Tegen.

A pavimentação asfáltica atual se realiza com equipamentos conhecidos como vibroacabadoras. Assim são chamadas as máquinas que estendem o asfalto sobre a base, porque com suas mesas de acabamento elas vibram o asfalto para pré-compactá-lo. Esta pré-compactação com as mesas vibratórias (também conhecidas como barras tamper) facilita o trabalho de compactação com rolos. O resultado é mais rapidez e economia de recursos na pavimentação.

Entre as vibroacabadoras mais recentes disponíveis para a América Latina, está o modelo que a Volvo Construction Equipment acaba de introduzir no mercado. O modelo em questão é a P4820D ABG.

O modelo é sobre esteiras e tem uma largura de pavimentação variável entre 2,5 e 6,5 metros. Sua principal novidade é a terceira geração do sistema EPM – Electronic Paver Management da marca sueca. O EPM3 permite ajustes imediatos na operação de pavimentação asfáltica, seja da mesa vibratória, seja na unidade de tração.

“É um sistema fundamental para assegurar a qualidade correspondente aos índices IRI (Índice de Regularidade Internacional, que mede a qualidade de uma via pavimentada) mais exigentes”, diz o diretor comercial da Volvo CE no Brasil, Gilson Capato.

Para o gerente de suporte de vendas e aplicações da marca, Bóris Sanchez, o EPM 3 envia dados instantaneamente aos operadores por meio de três telas digitais na cabine de operação.

“Os operadores podem armazenar ajustes de parâmetros personalizados para assegurar a consistência do acabamento de um projeto, e depois utilizar estes parâmetros em outras obras”, diz ele. Isto simplificaria o início de uma nova etapa numa obra rodoviária. Além disso, o executivo comenta que “a regularidade longitudinal define o nível de conforto do usuário nas estradas, tal como o menor nível de ruído e maior segurança para os veículos”.

GOMACO AGREGA CONTROLE REMOTO A SUAS MÁQUINAS PARA CONCRETO

Os equipamentos de pavimentação em concreto da tradicional fabricante GOMACO, dos Estados Unidos, receberam um novo implemento de tecnologia em seu sistema de telemática G+. Se trata de um controle remoto que dá ao operador a visualização dos dados da operação, mesmo que esteja fora do equipamento.

A novidade é basicamente reproduzir os dados em uma tela colocada fora da máquina, enquanto dentro dele os mesmos dados continuam visíveis para o operador principal.

Com esta nova característica, o operador da pavimentadora pode entrar e sair da máquina para controlar os resultados, se notar que há algo a verificar afora. Por outro lado, se a operação é das mais complicadas, pode acontecer que o operador principal precise do apoio de alguém de fora, e agora esta pessoa terá acesso simultâneo às mesmas informações.

O controle remoto do sistema G+ da GOMACO também é um adicional de segurança. Em sua tela, há um botão de parada imediata da operação em caso de urgências. Neste caso, um alarme soaria para avisar a todos de que ao redor acontece algo que requer a atenção dos responsáveis.

O controle remoto funciona com duas baterias de lítio e um carregador de 12 volts.

Sistema ajuda a operar de dentro e de fora da máquina.



A vibroacabadora P4820D ABG é o novo lançamento da Volvo CE na América Latina.

A suíça Ammann também tem novidades na parte de vibroacabadoras. Seu mais recente lançamento este ano é a linha Premium, que tem 17 modelos para variadas aplicações.

Entre as vibroacabadoras Ammann compactas destaca-se a AFW 150-2, que permite trabalhar com larguras tão pequenas como 250mm. Para o segmento de pavimentação urbana, a fabricante oferece quatro modelos que podem em seu máximo desempenho trabalhar com larguras de 4,7 metros e a um ritmo de 350 toneladas de asfalto por hora.

Finalmente, a Ammann tem modelos de vibroacabadoras grandes, para obras rodoviárias de muita largura, que podem chegar a 14 metros. Suas capacidades de produção chegam a 1.100 toneladas de asfalto estendido por hora de trabalho. Obviamente,



A linha VDA da Bomag é sua oferta mais sofisticada, com três modelos à disposição.

a aplicação de dito equipamento prevê uma usina de asfalto que seja compatível com este ritmo de produção. Além disso, as maiores pavimentadoras da Ammann contam com seu sistema de controle PaveManager 2.0.

A também alemã Bomag é outro participante do mercado de vibroacabadoras na América Latina, que oferece ao mercado máquinas produzidas tanto na Alemanha como no Brasil.

A empresa tem a oferta de vibroacabadoras

divididas entre as linhas BF e VDA, que com seus três modelos (VDA 400 MAX, VDA 421 MAX e VDA 700 MAX) é a oferta mais sofisticada.

Em sua ampla gama de produtos, a Bomag também oferece o pacote completo para a obra viária mais exigente. Além dos clássicos equipamentos de fresagem e compactação, a marca se diferencia por ter, por exemplo, um modelo de compactador que permite triturar rochas (pelo design especial de suas patas de carneiro no tambor). Também se destaca por ter equipamentos muito leves como placas vibratórias que permitem a compactação manual e também ultrapesados como as recicladoras de solo e asfaltos de quase 28 toneladas.

Fica agora nas mãos das autoridades governamentais da América Latina a responsabilidade de fazer com que o setor de obras rodoviárias possa avançar com mais obras, sejam elas vias urbanas que permitam uma visa social de mais qualidade, sejam as rodovias que facilitam a circulação de produtos pelo mundo. ■



A fresagem é fundamental numa região onde a falta de manutenção é a marca. O Grupo Wirtgen investe muito neste segmento.

A WIRTGEN GROUP COMPANY

 **HAMM**

Rolos HAMM

SOLUÇÕES PESADAS PARA A CONSTRUÇÃO DE ESTRADAS E TERRAPLANAGEM

CLOSE TO OUR CUSTOMERS. Elevado desempenho na compressão, conceitos inteligentes de acionamento, utilização fácil e condições de segurança perfeitas – os rolos HAMM convencem. Em todo o mundo.

 www.hamm.eu

HAMM AG · Hammstr. 1 · D-95643 Tirschenreuth · Tel +49 (0) 9631 80-0



El Power Paver SF-1700 Pavimentadora Compacta, Grandes Resultados

Ter as ferramentas adequadas para o trabalho faz a diferença. Necessitando de apenas de 29 polegadas (74 cm) de folga lateral, a SF-1700 da Power Pavers pode se ajustar a canteiros de obra onde outras pavimentadoras de grande porte não podem, o que a torna a ferramenta ideal para pavimentação de largura média, e adaptável a ambientes urbanos congestionados. Tudo isso com a assistência e apoio da Power Pavers, que te garante poder assumir a responsabilidade por qualquer projeto.

Power Pavers. Mostrando Nosso Compromisso.

PRODUTIVO EM QUALQUER APLICAÇÃO

Os Compactadores Pneumáticos Cat® **CW34** podem trabalhar tanto em material granular como em asfalto, permitindo que você compacte desde a sub-base até a superfície de asfalto com uma única máquina.

- O CW34 apresenta lastro de aço modular fácil de adicionar ou remover
- As opções flexíveis de lastro permitem que o peso seja customizado entre 10 a 27 toneladas
- Com a opção Air-on-the-Run, o operador pode ajustar rapidamente a pressão dos pneus direto do posto de operação
- O modo Eco economiza combustível e reduz os níveis de ruído

» www.cat.com/claroletepneumatico



AGORA PRODUZIDA NO BRASIL

**VISITE
NOSSO
ESTANDE
NA M&T**

CONSTRUÍDA PARA FAZER.

© 2018 Caterpillar. Todos os Direitos Reservados. CAT, CATERPILLAR, CONSTRUÍDA PARA FAZER, seus respectivos logotipos, "Caterpillar Yellow" e a identidade visual "Power Edge", assim como a identidade corporativa e de produtos aqui usada, são marcas registradas da Caterpillar e não podem ser usadas sem permissão.

CAT®

Fresagem no México

A W 150 CF se destaca por sua maior produtividade e rendimento. Reportagem de **Cristián Peters**.

Uma fresadora compacta Wirtgen 150 CF equipada com a nova unidade de fresagem de 1.800 mm está trabalhando ao longo do principal corredor urbano de Torreón (Coahuila, México) visando a implementação de um moderno sistema de ônibus rápidos (BRT), projeto que, entre outras coisas, inclui um novo corredor exclusivo de concreto juntamente com a recuperação dos corredores de asfalto adjacentes.

Antes de poder iniciar a construção dos novos corredores, a empreiteira de fresagem TATSA (Triturados Asfálticos de Torreón S.A. de C.V.) teve que eliminar totalmente o pavimento a uma profundidade de fresagem de 25 a 30 cm. O equipamento da Wirtgen possibilita a remoção da profundidade total em uma passada, porém dependendo do requisito de cada trecho se realizou a fresagem em duas ou três. “Estas estradas são antigas e foram pavimentadas muitas vezes ao longo dos anos sem nenhum trabalho de fresagem. Em algumas zonas, o pavimento novo foi colocado por cima da pista antiga”, explicou Gisela Gutiérrez, engenheira encarregada de coordenar a produção na TATSA.

CUMPRINDO REQUISITOS

Em sua totalidade, o projeto cobre um



A W 150 CF/W 150 Cfi pode lidar com uma grande variedade de trabalhos diferentes.

trecho de 24,3 km e inclui a integração de 9,3 km de corredores confinados em posição central em Torreón, e mais de 15 km de autoestrada entre Torreón e Matamoros. Na licitação especificava-se uma fresadora única que pudesse trabalhar em vários locais da cidade em um mesmo dia. Devido a este requisito e a este projeto se desenvolver em espaços confinados, a empreiteira selecionou a 150 CF com uma unidade de fresagem de 1.800 mm.

Também foi relevante para a decisão o peso de transporte otimizado da máquina, fato que permite um deslocamento rápido entre os diferentes locais de obras.

“Antes de participar desta licitação, entramos em contato com os especialistas em aplicações do distribuidor do Wirtgen Group, Construmac. Logo ficou claro que a W 150 CF seria a solução ideal para este trabalho. Desde a sua chegada, a máquina nos convenceu de imediato. Nesse meio tempo, já pedimos uma nova unidade para desenvolver mais projetos no México”, afirma Ruben Tinoco, engenheiro e proprietário da TATSA.

NIVELAMENTO

Uma das principais vantagens da W 150 CF é sua tecnologia de nivelamento LEVEL PRO, que compara continuamente a profundidade de fresagem real com a profundidade de fresagem que se tem como objetivo. “LEVEL PRO é capaz de trabalhar com diferentes sensores (de cabo, de cilindros hidráulicos, ultrassônicos e de inclinação, ou ainda sensores laser e Sonic Ski, além de sistemas Multiplex) e pode-se ampliar dependendo da necessidade.

Também é possível um nivelamento 3D graças às interfaces instaladas, que são compatíveis com sistemas 3D dos fabricantes mais comuns”, explicam representantes da Wirtgen.

A TATSA utilizou o sistema Multiplex. Nele, três sensores em cada lado da máquina escaneiam a altura. O mesmo sistema de nivelamento automático incorpora a três medições à sua análise para cumprir exatamente o objetivo pré-determinado de profundidade da fresagem, ao mesmo tempo em que garante que nenhuma irregularidade da estrada seja copiada.

“O trabalho com o sistema de nivelamento da Wirtgen Level Pro Plus e o sistema Multiplex é intuitivo e cômodo, e os resultados da fresagem foram uma superfície fresada uniforme, ajustada à linha e nivelada. Este é um fator crucial na hora de pavimentar novas camadas superficiais e evitar custosas medidas corretivas na forma de camadas de nivelamento do asfalto”, explica Liborio Frías Estrada, engenheiro coordenador das obras de fresagem para o projeto de BRT em Torreón.



Graças ao Flexible Cutter System, os usuários podem alternar de forma rápida e simples entre tambores de fresagem com diferentes larguras de trabalho.



AUTÊNTICO. TESTADO. REFINADO. O ORIGINAL É AINDA O MELHOR

O "Shuttle Buggy" da Roadtec é um veículo de transferência de material com tecnologia de ponta que é usado intensamente pelos órgãos públicos de rodovias em todo o mundo para obter camadas de asfalto com altíssima qualidade e consistência. Os testes de duração do pavimento mostraram que uma diferença de temperatura de menos de sete graus Celsius na mesa de pavimentação é essencial para uma compactação uniforme e a duração do pavimento.

As imagens infravermelhas feitas atrás do ShuttleBuggy™ MTV mostraram em testes levados a cabo nos Estados Unidos e na Europa que a máquina e as misturas conseguem de maneira consistente e fácil chegar a diferenciais de temperatura sob os sete graus Celsius. Este rendimento comprovado tem como resultado a popularidade da máquina em todo o mundo, e também permite que as empresas tenham um bônus de suavidade e sejam premiadas pela qualidade.

AUMENTE SUA PRODUTIVIDADE AGORA VISITANDO ROADTEC.COM

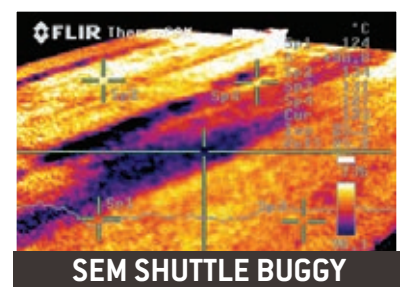
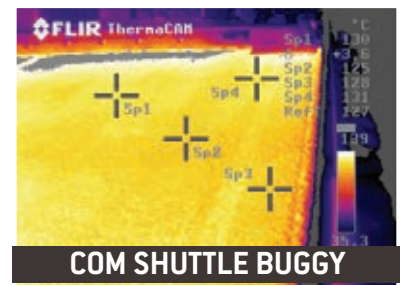
ROADTEC an Astec Industries Company

© 2015 ROADTEC, INC. TODOS OS DIREITOS RESERVADOS

800 MANUFACTURERS RD • CHATTANOOGA, TN 37405 USA

1.800.272.7100

+1.423.265.0600



1,2,3 vendido!

Embora o mercado de leilões de máquinas usadas seja visto ainda com receio na região, a Ritchie Bros quer mudar essa cultura.

Reportagem de **Cristián Peters**.

A América Latina, dadas suas idiossincrasias, ainda é um mercado novato no que diz respeito à aceitação dos leilões de equipamentos usados. Mas isto, em lugar de ser visto como desvantagem, pode ser lido como fator de oportunidade de crescimento.

Esta é a avaliação da casa de leilões Ritchie Bros., empresa que com 60 anos de experiência na indústria do “martelo”, e que embora já tivesse presença na América Latina através de leilões regulares no México e no Panamá, ultimamente começou a pôr especial atenção na América do Sul, com abertura de escritórios permanentes no Brasil e no Chile (este último com a responsabilidade pela região Pacífico).

Valero Serentill, responsável da Ritchie Bros. para a América Latina, explica que a percepção latino-americana sobre os leilões não é boa, mas que a empresa chegou para mudar esta mentalidade ao oferecer um leque amplo de soluções em diferentes plataformas, incorporando garantias nas inspeções e, sobretudo, agregando mais transparência ao processo. Além de um alcance global. “Na América Latina existe uma atomização de companhias que gerem a venda de equipamentos usados, que atuam predominantemente em nível local. Nós tentamos globalizar a atividade colocando em contato quem tem disposição de vender com aqueles que precisam comprar, num âmbito de atuação mundial”.

O interesse regional é algo que já rendeu frutos, dado que o faturamento da



A Ritchie Bros. tem 60 anos de experiência na indústria de leilões.

companhia na América Latina (que, na contabilidade da empresa não considera o México) cresceu. Nos últimos dois anos, a Ritchie Bros. aumentou mais de 200%. “Há um aumento da atividade na região. A América Latina ainda é um mercado pequeno para nós, comparando-se com outros mercados onde a implementação se deu anos atrás, mas mesmo assim cresce a três dígitos”.

MODALIDADES

Os leilões tradicionais – por assim dizer



Uma das características dos leilões da Ritchie Bros. é não haver lance mínimo.

– são o forte da empresa. A companhia executa mais de 400 leilões anuais, sendo o mais importante aquele que anualmente se realiza em Orlando, Flórida, e que na edição de 2018 teve à disposição do público uma lista de mais de 12,8 mil itens à venda, que saíram em apenas cinco dias de leilão, sem lances mínimos ou preços de reserva, que são características do modo de trabalhar da Ritchie Bros. Nesta ocasião, registraram-se para participar 13.350 compradores de 90 países, e as vendas feitas ali somaram US\$ 278 milhões, um recorde histórico para a empresa.

É precisamente através deste tipo de leilões que 75% da receita da empresa são gerados. No ano passado, a Ritchie Bros. obteve receitas da ordem de US\$ 4,5 bilhões.

Mas a indústria de leilões de equipamentos também vem se modernizando cada vez mais, e há quem tenha montado plataformas digitais para introduzir o setor no ramo do e-commerce. Este é o caso da IronPlanet, empresa fundada em 1999 e que criou um mercado online para equipamentos de construção. O sucesso da empresa foi tal que, em junho do ano passado, foi comprada pela Ritchie Bros, em um acordo cujo valor chegou a US\$ 758 milhões.

“A incorporação destas novas ferramentas online permite a troca de equipamentos >

de maneira muito cômoda. A modalidade oferecida pela IronPlanet é especialmente interessante, já que permite vender os equipamentos a partir das instalações dos nossos clientes, e estes são oferecidos a nossa plataforma online, cujo alcance é mundial”, afirma Serentill. De fato, segundo ele, “em 25 de agosto realizamos nossa primeira venda no Brasil, que foi de 100 unidades, das quais a metade foi para exportação”. Em 25 de outubro, realizou-se um evento similar no Panamá.

O executivo destaca que a vantagem dos leilões online, em que todos os equipamentos localizados nas sedes do vendedor são colocados numa vitrine mundial, dando-lhes vantagem de venda muito superior ao que os clientes podem obter quando pretendem realizar a venda no seu mercado local. “Atualmente, a venda de equipamentos está controlada principalmente por distribuidores de máquinas novas ou empresas pequenas. Nós transformamos aquilo que antes se comercializava em âmbito local em algo totalmente global. Tentamos nos adaptar aos novos mercados, e ser mais flexíveis



Valero Serentill, responsável da Ritchie Bros. para a América Latina, realizando um leilão.

às necessidades dos nossos clientes”, afirma.

Exatamente por esta adaptabilidade, a Ritchie Bros. realizou a aquisição também da Mascus, plataforma que lhe permitiu ampliar ainda mais seu leque de serviços e assim desenvolver o conceito one stop shop, “todo o necessário em um só lugar”. “A Mascus permite aos clientes fazer uma autogestão de suas vendas, sem a necessidade da intermediação de nenhum outro intermediário”, afirma o executivo.

O crescimento dos serviços da companhia levou à criação de novas soluções, como o RB Asset Solution, um sistema completo

de gestão e disposição de ativos de ponta a ponta, lançado no início de outubro. “A partir de qualquer dispositivo habilitado para a internet, os clientes poderão ter acesso a um completo sistema de administração de estoque, análise de dados e painéis, onde poderão posicionar seus equipamentos à venda em sites de comércio eletrônico, assim como de múltiplos canais de venda externos, conseguindo que a venda de máquinas usadas passe de algo desestruturado a ter uma total organização, buscando melhorar em todo momento os retornos e aumentando o nível de eficiência”, diz Serentill. ■

ERGUENDO VOCÊ MAIS ALTO



Classificada como locadora e provedora número 1 mundial de guas torre conforme o “International Tower Cranes Index 2017”



Provedor líder em guas torre

- Mais de 2 mil guas novas e usadas em estoque
- Toda grua usada é recondicionada, repintada, inspecionada e fica em perfeita condição de operar
- Especializada em projetos emblemáticos e tecnicamente desafiadores
- Procurando parceiros de locação na América Latina e América do Norte

Operando em mais de 32 países em todo o mundo e 18 armazéns de guas torre espalhados pelo mundo

W: www.nftcrane.com E: marketing@nftcrane.com nftuae@nftcrane.com



T: +39 0171 263300 | cometto@cometto.com | cometto.com

Powered by **FAYMONVILLE** 
GROUP

A JOHN DEERE COMPANY

 **WIRTGEN GROUP**



Equipe imbatível.

 www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

M&T EXP 

PART OF **bauma NETWORK**

São Paulo, Brazil, Stand No. 500

ROAD AND MINERAL TECHNOLOGIES. Com as tecnologias de ponta do WIRTGEN GROUP, você pode lidar com todo o tipo de trabalho no âmbito de pavimentação de forma otimizada e econômica: processando, misturando, pavimentando, compactando e depois reciclando. Deposite a sua confiança no time do WIRTGEN GROUP com as fortes marcas de produtos WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, KLEEMANN, BENNINGHOVEN e CIBER.

 www.wirtgen-group.com

COMSA com a força latina

O faturamento da espanhola na região supera os US\$200 milhões. Reportagem de **Cristián Peters**.

Fundada em 1891, a COMSA Corporación é o primeiro grupo na bolsa de valores da Espanha do setor de infraestrutura e engenharia, e se especializou na construção e manutenção de redes de transporte rodoviárias e ferroviárias, edifícios, obras hidráulicas, portuárias e aeroportuárias, bem como no projeto e execução de instalações para o setor industrial, de infraestrutura e serviços.

A companhia, que encerrou o ano passado com um faturamento de €1,08 bilhão (cerca de US\$1,245 bilhão), tem previsto para este ano um crescimento de 15,4%, alcançando assim €1,247 bilhão (cerca de US\$1,44 bilhão).

Ao longo de seus quase 130 anos de história, a companhia teve um papel preponderante no desenvolvimento da conectividade da

Espanha. No final dos anos 80 participou dos projetos dos metrô de Barcelona, Madrid, Bilbao e Valência, e da primeira linha de alta velocidade (Madrid-Sevilha). De fato, até hoje a construtora tem estado presente na realização de todas as linhas de AVE (Alta Velocidade Espanhola) do país. Paralelamente, durante esses mesmos anos, executou obras de alto prestígio motivadas pelos Jogos Olímpicos de Barcelona, dentre as quais se destacam as instalações desportivas Palau Sant Jordi e o segundo Cinturón de Ronda da cidade.

Porém, as atividades da COMSA Corporación não se limitaram à construção. A empresa também tem desempenhado um papel importante na promoção de soluções tecnológicas para o seu setor. Neste sentido, em 1982 foi pioneira ao incorporar o Trem



de Renovação Rápida de via, único na Espanha até a data, e que representou um salto qualitativo nos trabalhos ferroviários. Mais recentemente, desenvolveu o Neoballast, um balastro ferroviário de alta performance que limita a erosão ocasionada pela circulação de trens e atenua o nível de ruído e vibrações.

INTERNACIONALIZAÇÃO

A companhia começou sua internacionalização na década de 90 e hoje está presente em mais de vinte países. De fato, no ano passado os negócios internacionais da empresa representaram €582 milhões (quase 54% do total) e para 2018 espera-se que os rendimentos fora da Espanha alcancem €739 milhões (representando assim 59,2% de seu faturamento).

A América Latina foi um mercado estratégico devido às elevadas oportunidades de desenvolver novas infraestruturas de transporte e modernizar as já existentes. Dos seus primeiros anos na região destacam-se a remodelação do ramal entre Buenos Aires e Mendoza, ao sul da província de Santa Fe (Argentina) e a execução e reabilitação de 370 quilômetros de via férrea pertencentes ao projeto Zona Norte, no Chile.

Hoje, a empresa conta com presença estável nos seguintes países: Argentina, Brasil, Chile, Colômbia, México, Paraguai, Peru e Uruguai. O grupo encerrou o ano passado com vendas de US\$201 milhões na América Latina, uma cifra que representa um aumento de 32% em relação ao exercício anterior (US\$136 milhões).

Duplicação de ferrovia entre Boavista e Canguera (Brasil)





Renovação de via para os Ferrocarriles de Belgrano (Argentina)

Neste sentido, para os anos vindouros o grupo prevê manter sua tendência ascendente nos mercados onde já está em atividade, mediante a execução de novos projetos emblemáticos de infraestrutura e engenharia industrial em estreita colaboração com empresas locais com alto know-how em construção. Ainda assim não descarta ingressar em novos países do entorno com elevadas oportunidades de negócios, e que mantenham um ambiente jurídico, econômico e político de estabilidade, com o objetivo de fornecer sua



Museu da Memória e dos Direitos Humanos

alta experiência no serviço de comunicações e, em definitivo, consolidar sua internacionalização. ■

GRANDES OBRAS

Entre as obras mais emblemáticas estabelecidas ou em execução em 2017, destacam-se a construção da segunda fase da linha 4 do metrô de São Paulo e o início da duplicação de um trecho da rodovia Régis Bittencourt na Serra do Cafezal, ambas obras no Brasil; no Uruguai, a modernização de um trecho de 327 quilômetros de estrada entre Piedra Sola e Salto Grande, e a nova fábrica para os Laboratórios Eriochem em Montevidéu; na Colômbia se sobressaem a execução do túnel Amagá da autoestrada Pacífico 1 e o fornecimento de equipamentos eletromecânicos e sistemas de comunicações para o túnel de La Línea, e no Peru a manutenção da rede de transporte e distribuição elétrica para a ENEL em Norte Chico e em Lima; a conservação da linha A do metrô da Cidade do México e a construção de uma fábrica de biológicos para a empresa Neolpharma também na capital mexicana.

A América Latina é, portanto, uma região estratégica para a COMSA Corporación.



Subestação de Azángaro em Puno (Peru)

CONSTRUÍDO PARA A SEGURANÇA



Caixas de Valeta de Aço



Caixas de Valeta de Alumínio



Sistemas de Deslizamento duplos



A DIVISION OF:
TRINITY SHORING PRODUCTS, INC.
A TRINITY MINING & CONSTRUCTION EQUIPMENT, INC. COMPANY

Pro-Tec Equipment
Especialistas em Escoramentos
para Valetas e Poços

Web: www.pro-tecequipment.com

Gerente para América Latina e
Caribe!

Ron Rhoads
E-mail: rrhoads@entibado.com



VOCÊ É O QUE PROMETE.

“Tenho operado Hitachi por mais de 20 anos,
elas sempre conseguem fazer o trabalho”.

Roberto Almanza
Operador da Long & Sons Utility LLC
Simpsonville, S.C.
Atendido pela Flint Equipment Company



A partir do momento em que você experimentar a eficiência, confiabilidade e durabilidade de uma escavadeira Hitachi, você também vai se tornar Hitachi Até a Alma. Estas máquinas podem levar a produtividade a um novo nível, e levantar seus lucros. **E ajudar gente como o Roberto a aproveitar mais 20 anos com uma Hitachi.**



HITACHI

HitachiConstruction.com

Volvo positiva

Luiz Marcelo Daniel, novo presidente da Volvo CE Latin America, percebe mudanças positivas no mercado. Reportagem de **Fausto Oliveira**.

Em 1º de junho deste ano, o executivo Luiz Marcelo Daniel assumiu a presidência da Volvo Construction Equipment para a América Latina. Nestes pouco mais de quatro meses, observou um movimento de recuperação no Brasil e outros mercados da região. O executivo conversou com a CLA sobre seus primeiros meses à frente da marca sueca.

COMO AVALIA ESTES PRIMEIROS MESES?

O primeiro desafio é o mercado. No geral, estamos saindo do ciclo complicado de 2015 e 2016. O mercado brasileiro está se recuperando. Para nós, está sendo muito

expressivo, e com algumas surpresas positivas. Por exemplo, com as vendas governamentais no nosso país, que hoje representam 22% do mercado (não só a Volvo). Mas, mesmo sem se considerar esta surpresa, há um crescimento da ordem de 70% em relação ao ano anterior, embora, claro, ano passado tenha tido vendas muito baixas.

Agora, estamos transitando em cerca de 50% da média histórica, mas se pensarmos que já estivemos a 27% da média histórica, então, podemos dizer que há uma melhora muito expressiva.

PARA ONDE VÃO ESTES 22% DE VENDAS GOVERNAMENTAIS?

Principalmente para as municipalidades, o que não é muito diferente de mercados maduros, onde os municípios compram mais. No geral, são obras de saneamento, que demandam máquinas pequenas. Mas a mineração metálica voltou, gerando uma certa demanda por serviços não só no Brasil como também no Chile, no Peru e no norte do México. A atividade agrícola nos abre muitas oportunidades, pois o equipamento de construção é usado para movimentar as commodities agrícolas.

A VOLVO CONTINUA PREVENDO QUE O MERCADO NACIONAL SE ESTABILIZARÁ EM 20 MIL UNIDADES ANO?

Acredito que não. Ele deve se estabilizar em cerca de 15 mil ou 16 mil unidades por algum tempo. Nosso negócio tem uma conexão muito forte

com a infraestrutura, e as grandes obras deverão demorar um pouco para voltar. Qualquer que seja a definição das eleições (a entrevista foi concedida antes do segundo turno), haverá um ciclo de desenvolvimento de grandes obras, mas com um prazo de pelo menos dois anos para começar.

COMO ESTÁ A REGIÃO?

Há três expoentes: o Chile, que é uma economia consolidada e portanto mais protegida de oscilações; o Peru, que agora volta com commodities tradicionais e também lítio e ouro; e o México, onde depois de uma definição eleitoral os projetos começam a andar. No Brasil, qualquer que seja a definição eleitoral, acontecerá algo similar. E também há economias menores que despertam interesse, como são os casos do Paraguai e do Uruguai, que têm seus ciclos próprios e são estáveis.

E O CASO DA ARGENTINA?

É algo que já vimos no Brasil também. Você tem uma chance de ouro de executar o trabalho, mas quando começa se atrasa por questões políticas, de forma que agora o presidente Mauricio Macri não consegue implementar seu plano. Claro, se sabia que o câmbio tinha um atraso, mas ninguém esperava 100% em cinco meses. Os juros a 60% e a inflação a 45% são complicadores. Mas o país tem uma profunda necessidade de crescer e organizar sua logística e sua infraestrutura. Há muitos projetos extremamente interessantes. Temos a esperança de que chegando o capital do FMI, a oposição deixe que a economia argentina volte a caminhar. ■

“ Qualquer que seja a definição das eleições haverá um ciclo de desenvolvimento ”

LUIZ MARCELO DANIEL presidente da Volvo CE para a América Latina.



UHR900 FLOW
USINA DE MICROPAVIMENTO



MDR20 FLOW
MULTI DISTRIBUIDOR DE AGREGADO





EHR600 FLOW
ESPARGIDOR DE ASFALTO

**HÁ 55 ANOS
PAVIMENTANDO COM
INOVAÇÃO E PRODUTIVIDADE**

M&T EXP  VISITE NOSSO
PART OF **bauma** NETWORK ESTANDE E SE
SURPREENDA!

DÉ 26 A 29 DE NOVEMBRO
440m² Estande 610



www.romanelli.com.br | +55.43 3174.9000 |  indromanelli  indromanelli



Romanelli

NOVOS CONCEITOS, NOVOS CAMINHOS



M&T Expo é a feira de equipamentos de construção e mineração mais importante da América Latina.

M&T Expo 2018

Para que você aproveite ao máximo sua visita, a **CLA** preparou um guia com as principais novidades da feira.

Reportagem de **Cristián Peters**.

Tivemos que esperar um pouco mais do que imaginávamos no começo, porém agora já está logo ali na esquina a realização da décima versão da M&T Expo, a maior feira latino-americana de máquinas e equipamentos para construção e mineração, que acontecerá entre 26 e 29 de novembro em São Paulo, Brasil.

A M&T Expo é a plataforma escolhida pelos fabricantes para apresentar seus lançamentos, inovações tecnológicas e todo tipo de novidades. O tamanho da feira pode ser intimidador e é por isso que a CLA quis preparar um guia para que o leitor possa tirar maior proveito da sua visita, seja buscando tecnologias e equipamentos, realizando networking ou procurando novas oportunidades de negócios.

EXPOSITORES

A **NEW HOLLAND CONSTRUCTION** estará no estande de número **100** com sua linha completa de pás carregadeiras,

retroescavadeiras, tratores de esteira e escavadeiras de 1 a 50 toneladas. Entre seus lançamentos estarão duas novas miniescavadeiras de 1 a 4 toneladas. Outra novidade anunciada é a motoniveladora RG 170 Heavy Duty.

No estande **105** estarão localizadas as exposições da **BOBCAT** e **DOOSAN**. A primeira mostrará a nova Serie-R de miniescavadeiras sobre esteiras, novas minicarregadeiras da série M2 e uma variedade de acessórios dentre os quais se destaca um dedicado à limpeza de praias.

A empresa afirma continuar inovando no segmento de compactos e fortalecendo sua presença no Brasil. E, de fato, durante a M&T apresentará seu novo distribuidor no país: a Mason Equipamentos, empresa que estará encarregada de São Paulo.

No que se refere à **DOOSAN**, o principal lançamento nesta edição da M&T será a escavadeira DX530LC, equipamento que se destaca pela utilização de um inovador

M&T EXPO
PART OF **bauma NETWORK**

DADOS ÚTEIS

O QUÊ?

M&T Expo 2018 – 10ª Feira Internacional de Equipamentos para Mineração e Construção

QUANDO?

De 26 a 29 de novembro

ONDE?

São Paulo Expo Exhibition & Convention Center – Rodovia dos Imigrantes, km 1,5 – Água Funda – São Paulo

www.mtexpo.com.br

sistema de controle de consumo chamado SPC (Smart Power Control).

Além disso, a Doosan destacará durante a feira sua solução de conectividade DoosanConnect, serviço que está disponível no mercado brasileiro desde o final de 2017. >

Por último, a empresa também apresentará sua nova linha de rompedores HB, equipamentos que dizem ser mais eficientes e a um preço mais acessível. A Linha HB apresenta rompedores de 360 a 3.000 kg, podendo ser utilizados em equipamentos de 4 a 50 toneladas.

A inglesa **JCB** (estande **110**), em um espaço de 1.500 m² apresentará uma gama de 18 equipamentos tradicionais, dentre os quais se destacam suas retroscavadeiras e escavadeiras hidráulicas, além de miniescavadeiras e manipuladores telescópicos. Porém, este ano a JCB do Brasil tem um anúncio que provavelmente interessará muito ao mercado do país. Trata-se do lançamento do serviço JCB Finance. Estreando com taxa especial de 0,59% ao mês, o serviço é uma maneira de facilitar a aquisição de novos equipamentos para os clientes da marca.

Fora isso, a JCB anunciou que sua sede no Brasil assumiu em março a responsabilidade pela gestão de toda a América Latina. “A partir de março deste ano, a JCB do Brasil iniciou sua gestão sobre todo o território latino-americano, que em 2017 cresceu 19% em volume total de vendas. Esperamos incluir, ao final do ano, mais 200 máquinas no mercado”, disse o presidente da JCB Latam, José Luis Gonçalves.

Estarão presentes ainda Graeme Macdonald, CEO da companhia, e George

A edição de 2015 da feira reuniu mais de 45.000 visitantes.



Bamford, filho de Sir Anthony Bamford. No estande **200** a **VOLVO CONSTRUCTION EQUIPMENT** Latin America também virá com força total para a feira em novembro. No seu caso, uma das principais novidades não é um equipamento, mas sim a estreia de seu novo presidente, Luiz Marcelo Daniel. O executivo substituiu Afrânio Chueire em março, que se retirou após mais de dez anos a serviço da companhia.

Em relação à maquinaria, a novidade é o novo caminhão rígido lançado com marca própria e com tecnologias desenvolvidas exclusivamente pela companhia sueca. Trata-se do modelo R100E.

Também no que se refere a caminhões, a Volvo trará para São Paulo o A60H, seu maior caminhão articulado. Se a companhia já era responsável pela criação dos ADT nos anos 60, agora segue na vanguarda com este lançamento, que tem a maior capacidade de carga de toda a categoria no mundo. Na M&T Expo, o A60H terá seu lançamento oficial no mercado.

Além disso, serão apresentados novos modelos de vibrocabadoras de asfalto e escavadeiras hidráulicas. “Mas além de produtos, a marca também apresentará pela primeira vez ao mercado novos programas de pós-venda, reforçando seu compromisso de ser um apoio para o sucesso dos clientes”, disse a Volvo em um comunicado.

A Volvo também vai levar para a capital paulista sua marca de produtos simplificados, a **SDLG**, que estará no estande **300**. Neste caso, a marca apresentará novos modelos de pás carregadeiras, produto que é o seu campeão de vendas na América Latina. Com quase dez anos em atividade nos mercados da região, a SDLG conquistou seu lugar junto a um segmento de mercado que valoriza bons resultados com máquinas sem grande tecnologia, >

Para a Doosan o principal lançamento nesta edição da M&T será a escavadeira DX530LC.





XC | XTRA
CAPACITY™

-
- Grande alcance
 - Maior capacidade
 - Espaço para ferramentas
 - Ótimo valor de revenda
 - Qualidade
 - Otimização
 - Retorno do investimento
 - Segurança

YANK.AG

CAPACIDADE

NAS ALTURAS

Genie®
A TEREX BRAND

20
ANOS
ELEVANDO O BRASIL >

Se você procura um equipamento que te proporcione rendimento, melhor valor de revenda e capacidade extra, nossa tecnologia e qualidade garantem o melhor resultado.

GENIE. A ESCOLHA CERTA PARA QUEM BUSCA RESULTADOS.

GENIELIFT.COM/PT 0800 031 0100 MARKETING-BRAZIL@TEREX.COM

©2018 Terex Corporation. Genie and Taking You Higher are registered trademarks of Terex Corporation or its subsidiaries.



Uma das novidades da Volvo será seu caminhão rígido R100E.

o que se reflete em custos menores de aquisição e manutenção, sem deixar de lado a robustez e a durabilidade.

Logo depois de visitar a Volvo e a SDLG, caminhando-se pelos corredores E ou G, pode-se chegar à **BOMAG MARINI**, empresa que está preparando novidades e lançamentos exclusivos. No estande **320**, a companhia terá em exposição modelos de equipamentos rápidos Bomag, peças de reposição e outras novidades.

Por sua vez, a norte-americana **JOHN DEERE** estará no maior estande da feira, o **400**, em que, num espaço de 2.500m², estreará sua linha de tratores de esteira com fabricação no Brasil. Os modelos são os 700J-II, 750J-II e 850J-II.

De acordo com o diretor de vendas da divisão de construção e florestal da John Deere no Brasil, Roberto Marques, a feira será muito positiva. “Acreditamos que a M&T Expo 2018 tem tudo para ser um ponto de retorno do mercado de construção no Brasil, uma vez que o país ainda tem que superar muitos gargalos na sua infraestrutura e investimentos no setor que apoiarão o crescimento. Os visitantes poderão ver na feira uma John Deere altamente tecnológica e conectada. Mostraremos uma extensa linha de produtos premium, um forte serviço de pós-vendas e também uma rede de distribuidores que conhece as necessidades dos clientes. Tudo permeado por nossas soluções integradas e conectividade, como são os pacotes WorkSight e JD Link, que põem a tecnologia em prol dos negócios”,

afirma o executivo.

A **TRIMBLE** estará no estande **410** mostrando as últimas novidades das suas soluções digitais para construção. O produto em destaque da companhia é o sistema Trimble Earthworks, novidade que, de acordo com a empresa, é o primeiro sistema de nivelamento de terreno 3D que se incorpora a escavadeiras, permitindo que os operadores façam superfícies planas ou inclinadas com mais facilidade.

Durante os dias da M&T Expo, a Trimble prestará consultorias especializadas aos clientes que visitarem seu estande, auxiliando-os a encontrar soluções que reduzam perdas por problemas como inconsistência em projetos, problemas com pontos de referência e controle, erros de cálculos de volume, atrasos em serviços de terraplanagem e outros casos comuns na

indústria da construção.

Muito perto, no estande **411**, estará a brasileira **ENGEPEÇAS**, com seu portfólio de peças de reposição para marcas como Caterpillar, Komatsu e Cummins, além de material rodante e ferramentas de penetração de solo para qualquer marca e modelo de equipamento pesado. Os diretores Antonio Guia e Nívea Maria Guisso Guia estarão presentes.

No estande **412** estará localizada a **AMMANN**, empresa que celebra o lançamento da produção brasileira de sua usina gravimétrica Solid Batch, modelos de 140 e 180 toneladas/hora.

A **WIRTGEN GROUP** estará presente no estande **500**, onde exibirá um total de 15 equipamentos, dos quais sete correspondem a grandes novidades para o mercado brasileiro e boa parte também para o mercado latino-americano.

A empresa garante que tem novidades para todos os segmentos de equipamentos: fresagem, reciclagem, pavimentação, compactação e trituração de agregados. Luiz Marcelo Tegon, presidente comercial da Ciber Equipamentos Rodoviários, assinala que “vamos apresentar o que há de mais inovador no segmento das usinas de asfalto com a nova linha de usinas iNOVA, a qual entrega a todos os nossos clientes uma carteira de produtos repletas de tecnologias únicas no mercado”.

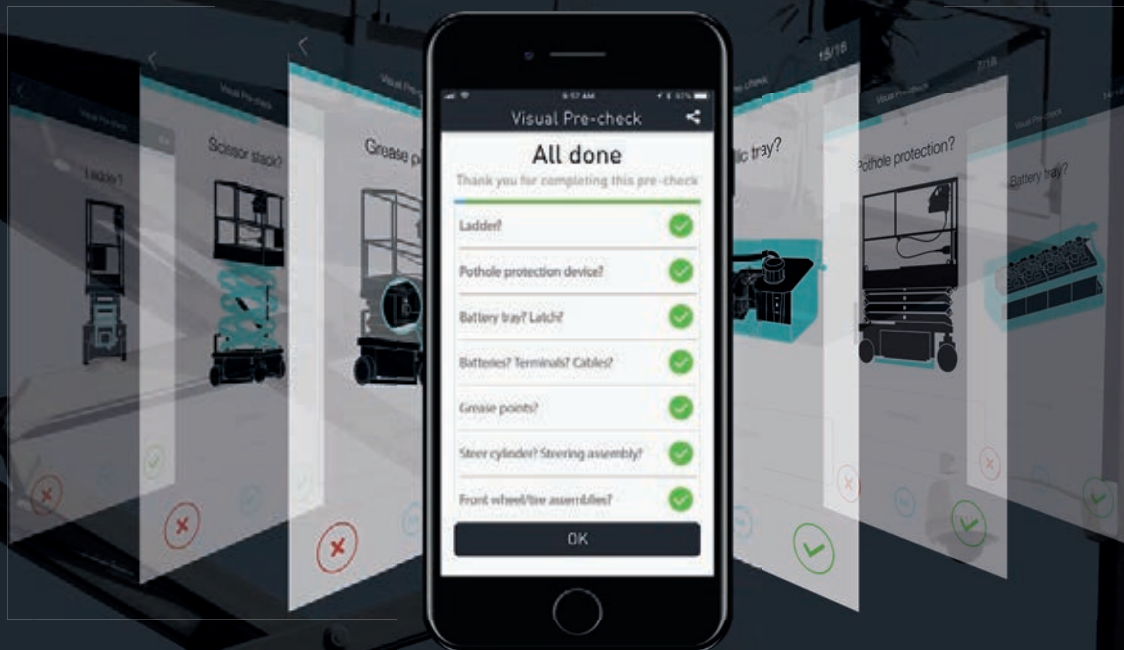
Para a apresentação dos sete lançamentos, a empresa contará com diversos recursos para demonstrar melhor as diferenças de cada máquina. “Utilizamos recursos inovadores em cada segmento de produtos expostos no estande para detalhar em sua >



Este ano a John Deere começou a fabricar três novos modelos de trator de esteira no Brasil.

ELEVATE

Segurança.



Neste setor, se o trabalho está sendo feito, máquinas estão sendo usadas. A segurança alcançada através de visibilidade real significa que há uma relação direta entre o operador e a máquina. Isso se traduz em processos sem papel, tempo de operação controlado digitalmente e rastreamento de danos à máquina no aplicativo.

Eleve a qualidade dos seus processos e tenha sua frota de volta ao trabalho de forma mais rápida, mais segura e com mais eficiência.

Mais do que telemática.

Powered by
Trackunit



SKYJACK
simply reliable

Se o trabalho é pesado, a marca é Volvo.

VISITE O ESTANDE
DA VOLVO

**M&T
EXP**
2018

Trânsito Seguro: eu faço a diferença.



Potência, força e resistência fazem parte dos caminhões, equipamentos de construção e motores industriais Volvo. São soluções integradas exclusivas que, aliadas a serviços de alta tecnologia, levam muito mais performance ao seu negócio. Nos terrenos mais difíceis e nas operações mais exigentes, conte com uma produtividade tão robusta quanto as máquinas Volvo.



www.volvo.com.br

VOLVO
VOLVO GROUP



A Caterpillar vai mostrar uma boa parte das famílias de produtos feitos no Brasil.

totalidade as novas tecnologias, a operação e a otimização de resultados com os equipamentos. Por exemplo, utilizaremos um simulador, único no segmento, desenvolvido especialmente para a M&T Expo, que permitirá a clientes e visitantes em geral operar um equipamento até então nunca visto em 'operação simulada' em uma feira", comenta Jandrei Goldschmidt, gerente de marketing da Ciber.

A **CASE CONSTRUCTION EQUIPMENT** estará no estande **600**, onde apresentará projetos na área de serviço, acessibilidade e tecnologias. Em destaque sua escavadeira CX220C Long Reach, que tem um braço estendido para limpeza de rios e lagos, entre outras aplicações. Para o mercado florestal, vai apresentar um complemento de cabeçote para escavadeiras de colheita e processamento de espécies como pino e eucalipto.

Justamente em frente, no estande **610**, estará a fabricante brasileira **ROMANELLI**, onde a empresa apresentará alguns de seus mais notáveis produtos, como o espargidor hidropneumático para asfalto borracha EHR 15, o kit sela trinca KTR-150, o espargidor de asfalto automatizado EHR 800 EFLOW, e sua usina móvel de micropavimento asfáltico UHR 900 18 m3 EFLOW.

A popularidade dos equipamentos Romanelli se explica por sua variedade de aplicações em ambientes de rodovias ou ruas urbanas, principalmente no que diz respeito à manutenção.

Outra presença brasileira importante será a **CZM**, empresa que vai expor no

estande 620 seus conhecidos acessórios de estaqueamento e perfuração, como a linha de hélice contínua (CFA) EM, ou por exemplo a linha EK de estacas escavadas, que são seus campeões de vendas.

Como já é conhecida no mercado, a CZM aproveita um acordo com a Caterpillar para fazer com que seus acessórios de fundação sejam acoplados a um equipamento carrier da marca norte-americana, o que agrega confiabilidade e o nível de suporte internacional que a CAT dá aos seus clientes através de sua rede de distribuição.

Voltando ao corredor principal, no estande **700** estará a chinesa **LIUGONG**, outra presença que promete uma exposição

significativa, principalmente depois que passou dois anos montando uma potente rede de distribuição no Brasil e em países vizinhos da América do Sul.

Sua linha H de carregadeiras é a grande aposta, uma vez que são máquinas de operação e manutenção simples e que agora, por serem fabricadas no Brasil, têm a opção de compra com o selo Finame, o que facilita a aquisição de equipamentos para empresas do país.

"A pá carregadeira 835H sempre foi conhecida no mercado por sua excelente relação custo-benefício. O equipamento é líder de vendas inclusive sem Finame, mas agora com esta opção as vantagens crescem substancialmente", disse Tan Zuozhou, presidente na América Latina.

A LiuGong também apresentará sua linha de equipamentos compactos, inédita no mercado brasileiro. A empresa não quis entregar mais detalhes para manter a surpresa até o momento da feira.

A **KAESER COMPRESSORES** estará no estande **840** da rua L, onde a empresa realizará o lançamento de seu compressor M235, equipamento que conta com uma garantia de três anos.

Um estande em destaque é o da **CATERPILLAR**, o primeiro fabricante de linha amarela que se instalou no Brasil, há 64 anos. Segundo indica Renato Sanchez, consultor de relações corporativas da marca >



A feira contará com um espaço chamado Arena Smart Construction, que mostrará o que há de mais moderno em tecnologia e inovação no setor.

no país, a companhia “sempre acreditou no potencial do país e da região”. A empresa hoje é a maior fabricante de maquinário de construção no Brasil, com a mais extensa linha nacional de produtos -mais de 60 modelos diferentes- e a maior exportadora do setor.

No estande **900**, a Caterpillar exibirá uma amostra de boa parte das famílias de produtos feitos no Brasil, além de máquina importadas. De acordo com a companhia, os visitantes poderão conhecer a atual série de buldôzers D6K e D6N, as retroescavadeiras 416 e 420 da série F2, as carregadeiras das séries K e L, e a nova geração de escavadeiras hidráulicas de 20 e 30 toneladas, esta última que será apresentada pela primeira vez na M&T. Fora isso, serão exibidas motoniveladoras, geradores elétricos e muitos outros produtos.

A Caterpillar também estará presente na área externa (estande 4060) em um espaço dedicado à experiência da nova geração de escavadeiras CAT, com demonstrações ao vivo de seu modelo 320, assim como uma visita guiada a uma instalação temática que apresenta as mudanças técnicas desta renovada família de escavadeiras.

Os visitantes também poderão conhecer mais da marca **SEM**, destinada ao segmento utility. Entre eles, se destacam as carregadeiras sobre rodas SEM618D e SEM636D e o lançamento da motoniveladora 919. A marca SEM utiliza a mesma rede de distribuição da Caterpillar e está integrada aos Centros de Distribuição Globais da companhia, o que garante a mesma confiabilidade no suporte do produto e o fornecimento de peças das demais marcas da Caterpillar.

É importante ressaltar que a Caterpillar confirmou a presença na feira de seu presidente no Brasil, Odair Renosto, acompanhado dos executivos de marketing e vendas da companhia e seus distribuidores.

Se você está à procura de marcas de prestígio para a elevação de cargas, muito perto da Caterpillar encontrará a canadense **SKYJACK** (estande **710**), fabricante de equipamentos de trabalho aéreo e manipuladores telescópicos. Segundo

A Liebherr terá dois estandes na área externa, onde apresentará uma ampla gama de seus produtos.

A Skyjack vai expor uma frota das suas soluções para trabalho em altura.



indica a empresa, suas máquinas são de “alta qualidade, simples e confiáveis para ajudar os clientes a maximizar sua rentabilidade e, portanto, o retorno de seu investimento”, afirmação que pretende respaldar expondo uma interessante frota composta por sua plataforma de mastro vertical SJ16, as plataformas elétricas tipo tesoura SJIII3219, y SJIII 4740 e as lanças articuladas SJ30 ARJE, SJ46 AJ e SJ85 AJ.

“Para a América Latina, quanto mais simples, melhor, e a Skyjack continuará sendo uma empresa que é especialmente confiável e que facilita os negócios. Estas iniciativas são pensadas para que nos beneficiemos como indústria em geral, aumentando a rentabilidade dos nossos clientes e criando um espaço de trabalho

seguro para o usuário final”, disse a companhia sobre sua participação na M&T Expo 2018.

Se a elevação de cargas é o seu principal interesse, a feira dispõe de uma área especialmente destinada a estes equipamentos, que fica muito próxima do começo do pavilhão, bem em frente à JCB.

Outro destaque é a presença da **TEREX**, no estande **220**, onde a companhia apresentará sua gama de equipamentos que atendem a diferentes segmentos e necessidades.

Entre os produtos selecionados estão as plataformas híbridas Genie Z60/30 FE, SX 85 e GTH 5519, além do aplicativo de atendimento ao cliente Tech Support, o lançamento do programa de suporte ao cliente Genie 360 e o programa de treinamento à distância para guindastes, EAD, que é parte do programa MY TEREX.

Vale destacar que Gustavo Faria, presidente da Terex Latin America, estará presente no estande da empresa durante todos os dias da feira.

Caminhando pelo corredor C você encontrará no estande **360** a francesa **MANITOU**, companhia que completa já dois anos da instalação de uma fábrica no Brasil e um crescimento de 80% em suas vendas. >





M&T EXPO 2018

Venha nos visitar na área externa:
Estande número 4080

Lifting your dreams



All Terrain Crane

ATF100G-4

TADANO BRASIL Equipamentos de Elevação Ltda.

Tel.: + 55 (11) 4772-0222

E-mail: sales.tbl@tadano.com

Website: br.tadano.com

Segundo adianta Marcelo Bracco, diretor da companhia para a América Latina, entre as novidades se encontram seu MHT-X 101230, o maior manipulador telescópico da marca para o setor de mineração.

Fora isso, a companhia terá uma sala exclusivamente destinada à realização de simulações financeiras para facilitar a aquisição de seus equipamentos.

Além de Bracco, outro alto executivo que estará presente no evento é Maxime Deroch, presidente da divisão de serviços e soluções.

ÁREA EXTERNA

Porém, nem toda ação está na área interna. Na verdade, muitas atividades interessantes estão programadas para a área externa.

A empresa alemã **LIEBHERR** estará expondo nos estandes **4020** e **4130**, onde a companhia destacará diversas soluções para as indústrias de mineração e construção, com equipamentos de terraplanagem, guindastes e equipamentos de concreto.

Com presença crescente no Brasil, a japonesa **TADANO**, que fabrica guindastes todo terreno, para terrenos acidentados e outros modelos, estará no estande **4080**.

De acordo com a companhia, se destacam no Brasil seus produtos ATF 100G-5 e ATF 220G-5, que são guindastes todo terreno (AT) que têm entre outros avanços tecnológicos o sistema Lift Adjuster. Com este sistema, o guindaste compensa automaticamente a curvatura da lança de elevação aumentando a carga sobre o solo. Esta compensação permite que

A Terex, no estande 220, destacará suas plataformas híbridas Genie.

a carga se afaste do solo sem receber os movimentos da lança, garantindo mais estabilidade às operações de içamento, e consequentemente mais segurança para a operação e para os operadores.

“A Tadano está trabalhando para ser a número 1 do mundo no setor de equipamentos de elevação, à medida que produz e entrega equipamentos de alta qualidade, eficiência e segurança para elevar cargas em trabalhos aéreos”, afirma Masatoshi Hirano, presidente da Tadano Brasil.

Estarão presentes na feira Anilton Leite, gerente de vendas da companhia e outros membros da Tadano Japão e da Tadano Faun, da Alemanha.

Imediatamente ao lado da Tadano estará a **LINK-BELT** no estande **4100**, onde apresentará três novas escavadeiras da série X3E: as 210X3E, 180X3E e 360X3E.

Representadas por estes modelos e pela escavadeira 130X3E (equipamento comercializado em outros países da América Latina -exceto o Brasil), a nova série se destaca em todos os aspectos, a começar pela segurança. Todos os modelos vêm com cabine ROFS / FOPS, câmera traseira, cinco pontos de iluminação que proporcionam visibilidade a qualquer hora do dia ou da noite, sistema centralizado de lubrificação e o sistema de rastreamento e telemetria RemoteCARE. Com cabines 5% maiores e 16% a mais de espaço na área do



piso do que a série X2, os equipamentos oferecem mais visibilidade ao operador. Quanto à durabilidade, houve um reforço geral na estrutura de todas as máquinas: o braço, que possui chapa de desgaste, e a lança são de estrutura heavy duty, assim como o link da çaçamba.

Outro equipamento que estará em exposição é a escavadeira 80 SpinAce. Com 8.430 kg, o equipamento é ideal para trabalhos em espaços confinados, condomínios e áreas urbanas, devido ao seu giro traseiro radial compacto.

Também na área externa estará a **ARENA DE DEMONSTRAÇÃO**, lugar em que serão apresentados os equipamentos, ferramentas e acessórios que estão sendo lançados por diversas marcas. De acordo com Augusto Andrade, diretor de feiras da Messe Muenchen do Brasil, este espaço foi criado para oferecer ao profissional uma experiência completa na feira, trazendo informação de qualidade, conhecimento e solução prática para o seu dia a dia. “Cada projeto tem uma especificidade que demanda um tipo de equipamento e de ferramenta; por isso é importante esta demonstração, para que se veja a máquina em ação e se obtenha informações técnicas importantes para realizar um dimensionamento correto para a sua obra”, explica.

Com uma área de 622 m², a Arena de Demonstração contará com a participação das seguintes empresas: BMC Hyundai, John Deere, Kaeser, Link-belt, Paladin, Pramac, Rud Corrientes, Rossetti, SDLG, Socage, Weber MT e XCMG, entre outras, as quais terão quinze minutos para realizar a apresentação do seu produto. ■



Em seu estande 4100, a Link-Belt apresentará algumas escavadeiras da sua série X3E.

Confiabilidade em Ação

VISITE NOSSO
ESTANDE NA

GPAC

SDLG NA M&T EXPO. É CONFIABILIDADE EM QUALQUER TERRENO.

**M&T
EXPO**
2018

Mais de 4.300 máquinas em toda a América Latina, pós-venda forte, fábrica no Brasil e ampla rede de distribuição. Esses são alguns dos motivos que fazem a marca SDLG ser sinônimo de confiança. Visite nosso estande na maior feira do segmento e confira de perto as soluções exclusivas da SDLG para aumentar a produtividade e a economia do seu negócio. Pode confiar!

Data: 26 a 29 de novembro de 2018

Local: São Paulo Expo

Rod. dos Imigrantes, km 1,5 - São Paulo/SP

Estande nº 300

SDLG. Nossa força constrói.



www.sdlgla.com





O TREINAMENTO O NUNCA ACABA

WORLD OF CONCRETE®

informa
exhibitions

22 A 25 DE JANEIRO DE 2019
SEMINÁRIOS: 21 A 25 DE JANEIRO
LAS VEGAS CONVENTION CENTER
LAS VEGAS, NV, EUA

O treinamento é fundamental para se manter na liderança das indústrias do concreto e da alvenaria. O programa educativo de excelência da WOC oferece tudo o que você precisa: mais de 100 sessões de treinamento práticas, workshops interativos e seminários específicos que abordam a tecnologia em constante evolução. Quando você obtém certificados principais e conclui certificados de capacitação, não há como parar o aumento do lucro, da produção e das oportunidades.



Um participante selecionado do Programa de compradores internacionais

www.worldofconcrete.com

REGISTRE-SE PARA RECEBER UM EXEMPLAR DIGITAL

Entregue no mesmo instante em qualquer parte do mundo

- **Interativo**
- **Sistema de busca**
- **Pode ser arquivado**



Para mais informações e para fazer seu cadastro, acesse:

www.khl.com

khl

FIRST FOR GLOBAL CONSTRUCTION INFORMATION

www.khl.com

Bauma China

Saiba o que esperar da Bauma China. Reportagem de **Cristián Peters**.

Entre 27 e 30 de novembro acontecerá em Xangai, China, uma nova edição da Bauma China.

Há muitas razões para conferir este importante evento. A China já deixou de ser o país das “cópias” e passou a ser um país que introduz novas tecnologias e novos equipamentos, que além de terem alguns com qualidades similares aos dos europeus e norte-americanos, ainda contam com valores mais acessíveis para o bolso dos clientes. “A Bauma China reúne as inovações chinesas na indústria de máquinas de construção”, asseguram os organizadores.

Viajar a Xangai lhe dará a uma visão integral da indústria de máquinas de construção da Ásia, com marcas cada vez mais conhecidas no mercado latino-americano. Empresas como LiuGong, XCMG, Sany e Sinoboom são apenas algumas das grandes marcas que estarão presentes neste importante evento. Além disso, este ano terá o regresso da norte-americana Caterpillar, que esteve ausente por duas edições. Outros fabricantes ocidentais que participarão do programa são Liebherr, Volvo, Wirtgen, JLG Industries,



Jogando em casa, impressiona a presença das empresas chinesas no evento.

bauma CHINA

Haulotte, Terex Corp, Skyjack e Snorkel, para mencionar alguns.

A importância da feira se resume nos números de sua edição passada, em 2016, à qual compareceram mais de 170.000 visitantes, bem como 2.958 expositores de 41 países. O espetáculo ocupou os 300.000 m² de espaço de exibição no Novo Centro Internacional de Exposições de Xangai.

Um fator fundamental para o crescimento da exposição é a melhora das condições do mercado chinês. Espera-se que o investimento em infraestrutura no país aumente as vendas de equipamento para movimentação de terra em 31% este ano, segundo a Off-Highway Research. Este aumento segue um notável aumento de 81% em 2017, e transforma a China no maior mercado de equipamentos de construção do mundo.

ÁREAS

A feira asiática está dividida em quatro grandes áreas de equipamentos e serviços:

Tudo para o canteiro de obras, que compreende tudo que tenha a ver com veículos de construção, equipamentos de terraplanagem e manutenção de estradas, máquinas e ferramentas para colocação

A Bauma China acontecerá em Xangai, de 27 a 30 de novembro.

DADOS ÚTEIS

O QUÊ?

Bauma China

QUANDO?

De 27 a 30 de novembro

ONDE?

Centro Internacional de Exposições, Xangai

www.bauma-china.com

de tubos e cabos, para a manipulação e processamento de concreto e argamassas, formas e andaimes e instalações.

Mineração, extração e processamento de matérias-primas, espaço em que serão exibidas máquinas para extração, manejo e processamento de matérias-primas.

No que se refere à produção de materiais de construção, destacam-se a exposições de equipamentos para a fabricação de compostos de cimento, cal e gesso, máquinas e sistemas para produzir concreto, produtos de concreto e componentes pré-fabricados, processos para a produção de asfalto.

Finalmente, na área de fornecedores de componentes e serviços, os visitantes poderão conhecer mais sobre engenharia de transmissão, tecnologia de fluidos e unidades de geração de energia, acessórios e peças de desgaste, engenharia de testes, medição e controle de processos, comunicação e segurança no trabalho. ■



OU REGISTRE-SE ONLINE EM : www.khl.com/subs/CLA-PTG

1 ESCOLHA SUAS REVISTA/S

- Construção Latino-Americana**
- Access International*
- Demolition & Recycling International*
- International Construction*
- International Cranes and Specialized Transport*
- International Rental News*

2 ESCOLHA SUAS NEWSLETTER/S

- Construção Latino-Americana**
- Access International*
- Demolition & Recycling International*
- International Rental News*
- World Construction Week*
- World Crane Week*

3 TIPO DE ORGANIZAÇÃO

- Empreiteira/Sub-Contratista
- Engenheiro Consultor/Arquiteto/Topografia
- Mineração/Pedreiras/Agregados Produção
- Produção De Petróleo
- Autoridade/Governo - Nacional/Local
- Aeroportos/Portos/Embarcadouros/Offshore
- Serviços Públicos/Privados
- Fabricante
- Distribuidor/Agente/Venda De Máquinas
- Departamento De Construção Industrial/Comercial
- Associação/Educação/Fundação/Pesquisa
- Aluguel De Equipamentos
- Finanças/Agência Reguladora
- Outros (por favor, especifique):

4 DADOS PESSOAIS

- Nome Completo _____
- Cargo _____
- Nome Da Empresa _____
- Endereço _____
- Cidade _____
- Estado _____
- País _____
- Cep _____
- E-Mail _____
- Tel _____
- Fax _____

(Por favor, indique o código internacional de seu número de telefone)

5 QUAL A RECEITA ANUAL DA SUA COMPANHIA (US\$ MILHÕES):

- Menos de US \$ 1 milhão \$1-3million
- \$3-5million \$5-20million
- \$20-100million mais de US \$ 100 milhões

6 VERSÃO PREFERIDA

- IMPRESSA ELETRÔNICA IMPRESSA & ELETRÔNICA

7 SUAS PREFERENCIAS

A KHL vai te manter atualizado sobre os principais produtos e eventos relevantes da indústria da construção.

Por favor, clique nas opções abaixo que você NÃO quer receber informações

- e-mail** **Telefone** **Correio**

A KHL trabalha com outras empresas das áreas de construção e energia e entrará em contato com você a respeito de seus produtos e serviços.

- Quero receber informações referente a produtos de outras empresas**

Todos os e-mails contém a opção de suspender seu cadastro a qualquer momento.

Para mais informações, por favor leia as nossas políticas de privacidade em:

www.khl.com/privacy-policy

8 ASSINADO E DATADO:

ASSINATURA: _____

DATA: _____

ENVIAR A: The Circulation Manager,
Concreto Latino-Americano, KHL Group Americas LLC,
 205 W. Randolph St, Suite 1320,
 Chicago, IL 60606, USA
E-MAIL: circulation@khl.com



2021
2020
2019

[PAVIMENTANDO O FUTURO]

A Maior Conferência Educativa e Exposição do Setor de Asfalto na América do Norte



12-14 de fevereiro de 2019 • Indianápolis, IN, EUA

450+ Expositores • 120+ Sessões Educativas • 1 Local para Ver Tudo



Registre-se antecipadamente e economize mais de 35% na www.worldofasphalt.com ou envie o texto "ASPHALT" para 313131.

Realizada
juntamente
com

NSSGA
AGG1
AGGREGATES ACADEMY & EXPO

O líder mundial em tecnologia de pavimentação em concreto



Atualmente a lucratividade dos projetos depende cada vez mais da tecnologia

O sistema de controle G+® da máquina oferece uma velocidade de processamento rápida e recursos de dupla comunicação com os acessórios da pavimentadora. O feedback instantâneo digital combinado com a máxima precisão eletrônica e hidráulica permite que o sistema G+ ofereça a mais suave, eficiente e precisa experiência de pavimentação. O G+ Connect™ permite uma conexão simples em 3D ou diversas opções da nossa biblioteca completa do sensor. Compreendemos o quanto é importante para o cliente a correta escolha da melhor pavimentadora de concreto. Não há nada no mercado que possa ser comparado ao nosso sistema de controle G+, bem como nossa linha de produtos versáteis e uma indústria líder em vendas e suporte ao produto. Nossa rede de distribuidores em todo o mundo e nossa equipe corporativa estão sempre prontos e disponíveis para servir e lhe ajudar. Entre em contato conosco para conhecer o que há de mais moderno e recente em tecnologia de pavimentação de concreto.

RUAS E CALÇADAS EM CONCRETO | AUTO-ESTRADAS E PISTAS DO AEROPORTO | MEIO FIO E SARJETA | TRILHAS RECREATIVAS
BARREIRA DE SEGURANÇA | PONTES | PARAPEITO DA PONTE | TABULEIRO DA PONTE | CANAIS DE IRRIGAÇÃO
GOMACO CORPORATION EM IDA GROVE, IOWA, EUA | info@gomaco.com | www.gomaco.com